

Commercial (H/F)

06510 CARROS [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



CDI



Temps plein



Dès que possible



Ouvert aux personnes en situation de handicap



L'entreprise

magasin de matériaux de construction basé à Carros



Le poste

Pour un magasin de matériaux de construction basé à Carros, nous recherchons un technico-commercial (H/F). Vous êtes le moteur du développement et de la fidélisation client, que ce soit au téléphone ou en personne, vous incarnez l'esprit d'entreprise et renforcez les liens commerciaux avec les clients artisans, vous trouvez les meilleures solutions techniques et tarifaires pour chaque devis. Vous êtes toujours à l'affût de nouvelles opportunités, en collaboration avec votre équipe, vous trouvez des solutions innovantes pour satisfaire les besoins variés de nos clients professionnels. Vous négociez et suivez les commandes fournisseurs. Vous participez aux études commerciales et marketing et vous préparez des présentations techniques attractives. Vous gérez de manière proactive les litiges clients, dans le respect des procédures. Vous tissez ainsi des partenariats durables tout en créant des relations de confiance avec nos clients et fournisseurs. Vous pouvez compter sur votre binôme commercial itinérant pour développer et fidéliser votre portefeuille clients. Poste à pourvoir 3 mois en intérim avant embauche en CDI. Rémunération variable



Le profil recherché

Vous êtes passionné(e) par le commerce, une première expérience en vente BtoB est appréciée. Vous faite preuve de ténacité et ne lâchez rien pour atteindre vos objectifs. Vous êtes reconnu(e) pour votre sens du service et votre esprit d'équipe. Vous aimez être acteur de votre emploi du temps. Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques (outils de vente, Excel).