

Technicien d'affaires (F/H)

44150 ANCENIS ST GEREON [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 12 mois

L'entreprise

Notre client, un acteur de référence dans son secteur, s'appuie sur l'expertise d'Actual, un réseau national fort de 600 agences, 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement, comptant 3550 collaborateurs engagés pour accompagner son développement et recruter ses futurs talents.

Le poste

Rejoignez les équipes d'Actual en tant que Technicien d'affaires (h/f) à Ancenis St Géréon pour une mission de 12 mois débutant en octobre 2026.

Vos missions principales :

En tant que véritable chef d'orchestre, vous serez responsable de la livraison des chantiers dans le respect des engagements définis avec votre Responsable d'Affaires. Vous assurerez le suivi de la clientèle, la rédaction des devis, ainsi que la gestion technique, financière et commerciale de vos propositions.

Gestion et pilotage :

Vous anticipez les achats, passez les commandes et gérez la préparation du matériel pour les équipes terrain. Vous veillez rigoureusement à la rentabilité de vos affaires en suivant les budgets de main-d'œuvre et de fournitures, tout en assurant la facturation client.

Management et communication :

Vous animez, organisez et motivez vos équipes, y compris le personnel intérimaire. Vous planifiez les interventions, assurez la délégation des tâches et maintenez un lien constant avec votre Responsable d'Affaires pour garantir le succès de chaque projet.

Technique et sécurité :

Vous proposez des solutions techniques optimales, analysez la faisabilité des travaux et gérez la planification des chantiers. La sécurité est au cœur de vos priorités : vous faites respecter les procédures, veillez au port des EPI et vous assurez que l'ensemble de votre équipe possède les habilitations nécessaires pour travailler dans les règles de l'art.

Profil recherché :

De formation Ingénieur ou Bac +3 (Assistant d'affaires), vous justifiez d'une expérience équivalente dans la gestion de chantiers. Vous êtes reconnu pour votre sens de l'organisation, vos capacités relationnelles et votre rigueur.

Ce poste est à pourvoir sur une base de 35 heures par semaine.

Le profil recherché

Pour exceller en tant que Technicien d'affaires (h/f), nous recherchons un professionnel doté d'un excellent sens relationnel et d'une forte orientation vers le développement commercial.

Le candidat idéal justifie d'une expérience significative de 3 à 5 ans sur une fonction similaire, lui permettant de maîtriser les cycles de vente complexes et la gestion de portefeuille client.

Une formation de niveau Bac+3/5 en école de commerce ou ingénieur est vivement recommandée pour appréhender les enjeux stratégiques de nos clients avec pertinence et technicité.

La maîtrise de la négociation commerciale et la capacité à développer un réseau sont des atouts indispensables pour réussir dans ce rôle exigeant et stimulant.

Nous attendons un profil autonome, rigoureux et persévérant, capable de piloter des projets de A à Z en alliant sens du service client et efficacité opérationnelle.