

Vendeur avec caces 3 (H/F)

16100 COGNAC [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 1 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Viens nous rejoindre chez ACTUAL ! C'est l'opportunité de bénéficier de nombreux avantages :

Chèque de parrainage

Comité d'entreprise

Mutuelle intérimaire

Livret ACTUAL rémunéré à 12% par an

Actual vous accompagne dans votre recherche d'emploi et, ensemble, construisons votre avenir professionnel !

Le poste

Rejoignez une équipe dynamique à Cognac !

Vous êtes passionné par le contact client, vous connaissez l'univers du bâtiment et vous maniez le chariot élévateur avec précision ? Notre agence recherche un Vendeur (h/f) polyvalent pour conseiller notre clientèle de professionnels et de particuliers, tout en assurant une gestion rigoureuse de la cour.

Vos missions au quotidien :

Accueil & Conseil : Vous accueillez chaleureusement les artisans, les professionnels du BTP et les particuliers, en les orientant vers les solutions techniques les plus adaptées à leurs besoins.

Vente au comptoir : Vous prenez en charge l'établissement des devis, la réalisation des ventes, la saisie des commandes et la gestion du passage en caisse.

Logistique & Manutention : Grâce à votre maîtrise du CACES 3, vous assurez le chargement et le déchargement des véhicules des clients et fournisseurs dans le respect strict des règles de sécurité.

Gestion du dépôt : Vous participez activement à la préparation des commandes, au maintien de la propreté du parc et au suivi rigoureux des stocks.

Informations pratiques :

Ce poste est à pourvoir dès que possible pour une durée de 1 mois voir plus . Vous travaillerez sur une base de 35 heures par semaine au sein de notre structure située à Cognac (16100).

Prêt à relever le défi ? Nous avons hâte de vous rencontrer !

Le profil recherché

Le profil idéal

CACES 3 à jour indispensable (aisance de conduite et respect strict des consignes de sécurité).

Première expérience réussie en négoce de matériaux, magasin bricolage (GSB) ou sur le terrain dans le BTP.

Sens du service client, bon relationnel, dynamisme et goût du travail en équipe.

Rigueur et réactivité.