

Assistant commercial (H/F)

13002 MARSEILLE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 3 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

un acteur majeur du secteur bancaire et financier en France, appartenant à un groupe coopératif de dimension internationale. Le groupe accompagne une clientèle diversifiée composée de particuliers, professionnels, entreprises et institutionnels, à travers un large éventail de services: banque de proximité, assurance, financement, paiements, gestion d'actifs et banque de grande clientèle. Fort de plus de 100 000 collaborateurs et présent dans plus de 50 pays, le groupe s'appuie sur un modèle fondé sur la proximité, l'expertise et l'accompagnement durable de ses clients. En France, il dispose d'un important réseau d'établissements bancaires implantés sur l'ensemble du territoire.

Le poste

ACTUAL Banque & Assurance recrute pour l'un de ses clients, groupe international du secteur bancaire, **un(e) Assistant(e) Commercial(e)** pour une mission intérim de 3 mois sur le secteur de **Marseille**.

Dans le cadre de votre mission, vos tâches consisteront à :

- Vous assurez la relation téléphonique avec les interlocuteurs des réseaux bancaires, les clients, fournisseurs, services centraux concernant la gestion des dossiers de crédit-bail (renseignements, tarifications, faisabilité des dossiers, rachat anticipé, transferts, recouvrement)
- Vous participez activement à la construction des propositions commerciales (rédaction, calculs financiers) avec les réseaux apporteurs et effectuez le suivi de celles-ci.
- Vous recherchez et collectez les informations nécessaires à la constitution des dossiers.
- Vous participez à l'élaboration et veillez à la conformité des contrats.
- En toute autonomie, vous prenez en charge le suivi des contrats (réception, vérification, traitement et transmission aux services de gestion).

Informations complémentaires :

- Taux horaire : 16.48€
- 35h par semaine du lundi au vendredi
- Avantages ACTUAL Group (Livret 12%, CSE, Parrainage, Programme fidélité...)

Le profil recherché

De formation commerciale type Bac+2, vous justifiez d'une première expérience dans le secteur financier/bancaire et idéalement en crédit-bail.

Vos qualités sont la rigueur, une bonne capacité d'analyse, une aptitude à prendre des initiatives tout en travaillant en équipe, alliées à de fortes qualités relationnelles et commerciales.

Vous avez une certaine appétence pour les chiffres et avez une très bonne maîtrise de la suite Office : Word, Excel.