

Conseiller immobilier transaction (H/F)

56000 VANNES [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 29000 / An

L'entreprise

Notre client, expert dans le secteur des agences immobilières, s'associe à l'expertise d'Actual, un réseau fort de 600 agences, 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement, pour accompagner ses futurs talents et soutenir ses 3550 collaborateurs dans leur réussite professionnelle.

Le poste

Titre du Poste : Conseiller Immobilier (h/f)

Type : Poste en **CDI**, statut **VRP**

Lieu : VANNES 56000

Nous recherchons pour un de nos clients, acteur incontournable du secteur Immobilier, des Conseillers Immobilier Transaction H/F sur Vannes. Vous évoluerez sous le statut **VRP**.

Missions :

Rejoignez une équipe dynamique et participez activement à la **prospection** sur votre secteur géographique.

Vous serez en charge des **estimations de biens**, de la **réalisation des visites**, et de la **négociation** avec les vendeurs et potentiels acquéreurs.

Vous accompagnerez vos clients au quotidien, de la prise de mandat à la signature de l'acte authentique, tout en animant votre réseau.

Profil recherché :

Notre client privilégie avant tout les **qualités humaines** et la **fibre commerciale**. Votre excellent **sens relationnel**, votre soif d'apprendre et votre grande **ténacité** seront vos meilleurs atouts. Une première expérience commerciale en **BtoC** est un atout pour votre candidature.

Détails du contrat :

Démarrage prévu au plus vite, en temps complet de 35 heures/semaine. Travail du lundi au samedi semaine A et du mardi au Vendredi semaine B

Salaire : 20 000 € annuel (fixe)+ variables + indemnités kilométriques

Rejoignez cette entreprise et développez votre carrière dans un environnement stimulant et gratifiant !

Le profil recherché

Pour exceller en tant que Conseiller Immobilier, vous devez faire preuve d'un excellent sens du relationnel et d'une véritable fibre commerciale pour accompagner nos clients dans leurs projets de vie. Nous recherchons une personnalité dynamique, dotée d'une grande autonomie et d'une capacité naturelle à développer et fidéliser son portefeuille de biens et d'acquéreurs.

Une première expérience réussie dans le secteur de la transaction immobilière ou une solide formation en immobilier est vivement appréciée pour maîtriser les spécificités du marché local. Votre rigueur administrative et votre capacité à organiser vos tournées de visites seront des atouts déterminants pour garantir la satisfaction de nos clients.

Nous valorisons les profils curieux, dotés d'une tenacité à toute épreuve et d'une réelle aisance avec les outils numériques. Rejoindre les équipes de notre client, c'est intégrer une équipe ambitieuse où l'esprit d'équipe et le goût du challenge sont au cœur de notre quotidien professionnel.