

Conseiller immobilier transaction (H/F)

35400 ST MALO [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 29000 / An

L'entreprise

Notre client, un acteur spécialisé dans le secteur des agences immobilières implanté à Saint-Malo, s'appuie sur l'expertise du réseau Actual, fort de 600 agences, 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement, pour accompagner ses futurs talents.

Le poste

Vous souhaitez intégrer une agence reconnue et relever de nouveaux défis dans le secteur immobilier ? Notre client recrute un Conseiller Immobilier en Transaction (H/F) pour rejoindre ses équipes à **Saint-Malo**.

Vos missions au quotidien :

Véritable ambassadeur de l'agence, vous assurez la prospection active sur votre secteur et réalisez des estimations de biens précises. Vous guidez vos clients, vendeurs comme acquéreurs, de la prise de mandat jusqu'à la signature de l'acte authentique en passant par la réalisation des visites et la négociation. Vous animez également votre propre réseau pour développer votre activité.

Votre profil :

Plus qu'un diplôme, nous recherchons une personnalité ! Votre fibre commerciale, votre excellent sens relationnel et votre grande ténacité sont vos meilleurs atouts. Une première expérience réussie en BtoC serait un réel avantage pour mener à bien vos missions.

Conditions de travail :

Démarrage au plus vite, en temps complet de 35 heures/semaine. Travail du lundi au samedi semaine A et du mardi au Vendredi semaine B

Salaire : 20 000 € annuel (fixe)+ variables + indemnités kilométriques

Le profil recherché

Pour exceller en tant que Conseiller Immobilier, nous recherchons un professionnel doté d'un excellent sens du relationnel et d'une réelle capacité à accompagner nos clients dans leurs projets de vie.

Le candidat idéal possède une solide maîtrise des techniques de vente ainsi qu'une forte culture du résultat, alliée à une grande éthique professionnelle. Une rigueur organisationnelle exemplaire et une aptitude naturelle à la négociation sont indispensables pour mener à bien vos transactions.

Bien qu'une formation immobilière soit un atout, nous valorisons avant tout votre détermination, votre autonomie et votre capacité à développer un réseau local dynamique. Une première expérience significative dans le domaine commercial ou immobilier sera considérée comme un véritable avantage pour réussir à ce poste.