

Conseiller immobilier transaction (H/F)

44550 MONTOIR DE BRETAGNE [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap



€ 29000 / An



L'entreprise

Notre client, acteur spécialisé dans le secteur des agences immobilières, s'appuie sur l'expertise de notre réseau national fort de 600 agences, 3 écoles de formation, 3 cabinets de recrutement et 3550 collaborateurs pour renforcer ses équipes via notre agence Actual Rennes Tertiaire.



Le poste

Titre du Poste : Conseiller Immobilier (h/f)

Type : Poste en CDI statut VRP

Lieu : MONTOIR DE BRETAGNE 44450

Nous recherchons pour un de nos clients, acteur incontournable du secteur Immobilier, un **Conseillers Immobilier Transaction H/F** à Montoir de Bretagne. Vous évoluerez sous le statut **VRP**.

Missions :

Rejoignez une équipe dynamique et participez activement à la **prospection** sur votre secteur géographique.

Vous serez en charge des **estimations de biens**, de la **réalisation des visites**, et de la **négociation** avec les vendeurs et potentiels acquéreurs.

Vous accompagnerez vos clients au quotidien, de la prise de mandat à la signature de l'acte authentique, tout en animant votre réseau.

Profil recherché :

Notre client privilégie avant tout les qualités humaines et la **fibre commerciale**. Votre excellent **sens relationnel**, votre soif d'apprendre et votre grande ténacité seront vos meilleurs atouts. Une première expérience commerciale en **BtoC** est un atout pour votre candidature.

Détails du contrat :

Démarrage au plus vite, en temps complet de 35 heures/semaine.

Salaire : 20 000 € annuel (fixe)+ variables + indemnités kilométriques

Rejoignez cette entreprise et développez votre carrière dans un environnement stimulant et gratifiant !



Le profil recherché

Pour exceller en tant que conseiller immobilier au sein du réseau Kermarrec, nous recherchons une personnalité dynamique dotée d'un fort sens du relationnel et d'une réelle fibre commerciale.

Le candidat idéal maîtrise les techniques de négociation et fait preuve d'une grande persévérance pour accompagner nos clients dans leurs projets de vie.

Une expérience préalable dans le secteur de l'immobilier ou de la vente est fortement appréciée, tout comme une excellente capacité d'organisation et une grande autonomie dans la gestion de votre portefeuille.

Vous possédez une aisance relationnelle naturelle et une présentation soignée, essentielles pour représenter les valeurs de notre enseigne auprès d'une clientèle exigeante.

La détention du permis B est indispensable pour mener à bien vos déplacements professionnels sur le secteur géographique confié.