

## Conseiller immobilier (H/F)

44380 PORNICHET [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap

### L'entreprise

Notre client s'associe à notre réseau national fort de 600 agences, 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement, ainsi qu'à l'expertise de 3550 collaborateurs, pour accompagner son développement et recruter ses futurs talents.

### Le poste

Vous êtes passionné par l'immobilier et souhaitez relever un nouveau défi au sein d'une équipe dynamique ? Actual recherche pour son client,, un Conseiller Immobilier Transaction (H/F) à Pornichet.

Titre du Poste : Conseiller Immobilier (h/f)

Type : Poste en CDI, statut VRP

Lieu : PORNICHET 44380

Nous recherchons pour un de nos clients, acteur incontournable du secteur Immobilier Breton, un Conseillers Immobilier Transaction H/F sur Pornichet et périphérie. Vous évoluerez sous le statut VRP.

Missions :

Rejoignez une équipe dynamique et participez activement à la prospection sur votre secteur géographique.

Vous serez en charge des estimations de biens, de la réalisation des visites, et de la négociation avec les vendeurs et potentiels acquéreurs.

Vous accompagnerez vos clients au quotidien, de la prise de mandat à la signature de l'acte authentique, tout en animant votre réseau.

Profil recherché :

Notre client privilégie avant tout les qualités humaines et la fibre commerciale. Votre excellent sens relationnel, votre soif d'apprendre et votre grande ténacité seront vos meilleurs atouts. Une première expérience commerciale en BtoC est un atout pour votre candidature.

Détails du contrat :

Démarrage au plus vite, en temps complet de 35 heures/semaine.

Salaire : 20 000 € annuel (fixe)+ variables + indemnités kilométriques

Rejoignez cette entreprise et développez votre carrière dans un environnement stimulant et gratifiant !

### Le profil recherché

En tant que conseiller immobilier , vous jouez un rôle central dans l'accompagnement des clients. Nous recherchons un profil dynamique doté d'un fort sens du service client et d'une excellente aisance relationnelle.

Le candidat idéal maîtrise les techniques de négociation et possède une réelle capacité à mener des projets de vente ou de location avec rigueur. Une appétence pour le développement commercial et une grande ténacité sont essentielles pour réussir et fidéliser votre portefeuille.

Nous valorisons les candidats faisant preuve d'une grande proactivité et d'une capacité à travailler en autonomie au sein d'une équipe soudée. La maîtrise des outils digitaux et une présentation soignée sont indispensables pour représenter nos valeurs d'excellence et de proximité sur le terrain.