

Commercial sédentaire (H/F)

59460 JEUMONT [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



12/10/2026

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre client, acteur spécialisé depuis 60 ans dans la distribution de solutions d'emballage et de suremballage industriel, s'associe à notre réseau de 600 agences, 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement pour accompagner ses besoins en compétences.

Le poste

Vous êtes un expert de la relation client et souhaitez relever de nouveaux défis commerciaux ? Actual recherche pour l'un de ses clients un Commercial (h/f) dynamique basé à Jeumont (59460).

Votre mission : Vous serez au cœur du développement commercial de l'entreprise. Votre rôle principal consistera à dynamiser les ventes par téléphone et par e-mail auprès d'un portefeuille de clients existants tout en développant votre propre prospection.

Vos responsabilités au quotidien :

- Contacter et relancer activement vos clients et prospects.
- Présenter et promouvoir avec passion nos produits et services.
- Établir des devis précis et assurer un suivi rigoureux des commandes jusqu'à la livraison.
- Garantir la satisfaction totale de vos clients et instaurer une relation de confiance durable.
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes ADV et logistique pour assurer une fluidité opérationnelle.

Le profil idéal :

- Vous possédez une expérience réussie en télévente ou en commerce sédentaire.
- Vous maîtrisez les techniques de vente, de négociation et les outils CRM.
- Doté d'un excellent relationnel et d'un sens aigu de l'écoute, vous savez convaincre et vous adapter aux besoins de vos interlocuteurs.
- Votre dynamisme, votre persévérance et votre culture du résultat sont vos meilleurs atouts.
- Une formation commerciale est fortement souhaitée.

Conditions de travail : Poste basé au bureau, au sein d'une équipe soudée et orientée vers l'atteinte d'objectifs stimulants. Contrat à temps plein à pourvoir à partir du 12 octobre 2026.

Rejoignez-nous dès maintenant pour donner une nouvelle impulsion à votre carrière commerciale !

Le profil recherché

Pour exceller en tant que Commercial (h/f), vous disposez idéalement d'une solide expérience professionnelle comprise entre 3 à 5 ans, ce qui vous permet de maîtriser les techniques de vente et de fidélisation client.

Vous justifiez d'une formation reconnue de Titre de niveau V - BEP/CAP ou équivalent, complétée par une réelle aisance relationnelle et un tempérament orienté vers les résultats.

Votre dynamisme, votre sens de l'écoute ainsi que votre capacité à convaincre seront vos meilleurs atouts pour développer notre portefeuille client et garantir la satisfaction de nos partenaires.