

Commercial (H/F)

20137 PORTO VECCHIO [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Temps plein



Dès que possible



Ouvert aux personnes en situation de handicap



L'entreprise

ACTUAL Porto-Vecchio est une **agence d'emploi de proximité** au service des entreprises et des candidats, de Solenzara à Bonifacio, jusqu'à Propriano et Sartène.

Notre équipe accompagne au quotidien les **entreprises** dans leurs besoins en recrutement et les **candidats** dans leur parcours professionnel, en intérim, CDD, CDI et CDI intérimaire.

Proximité, réactivité et esprit d'équipe sont au cœur de notre fonctionnement. Rejoindre ACTUAL Porto-Vecchio, c'est intégrer une équipe à taille humaine, engagée localement et attachée à la satisfaction de ses clients et intérimaires.



Le poste

CDI UNIQUEMENT

Dans le cadre d'un renforcement d'équipe au sein de notre agence emploi ACTUAL, nous recherchons un(e) Chargé(e) de clientèle pour développer et fidéliser notre portefeuille clients et accompagner nos entreprises dans leurs besoins en recrutement.

DESCRIPTION DU POSTE

En lien étroit avec l'équipe, vous intervenez sur deux volets complémentaires : le **développement commercial** et le **suivi de la relation clients/intérimaires**, avec un **rôle d'appui au recrutement et à la gestion administrative de l'agence**.

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

- Prospecter de nouveaux clients par téléphone et sur le terrain
- Développer et fidéliser un portefeuille clients déjà existant
- Identifier les besoins en recrutement et proposer des solutions adaptées
- Réaliser des rendez-vous et visites clients
- Négocier les conditions commerciales et assurer le suivi des prestations

RECRUTEMENT & GESTION ADMINISTRATIVE

- Présenter et valoriser auprès des clients les profils correspondant à leurs besoins
- Assurer le suivi des intérimaires en mission
- Être à l'écoute des intérimaires et veiller au bon déroulement des missions
- Assurer le suivi administratif des dossiers : contrats, relevés d'heures, documents et mises à jour...
- Veiller à la conformité des dossiers et au respect des procédures
- Présenter à travers le recrutement une candidature

Conditions de travail :

- 37h par semaine, du lundi au vendredi
- Rémunération fixe + variable



Le profil recherché

- Plus qu'un parcours commercial, nous recherchons avant tout une personnalité proactive, dynamique et impliquée, qui n'a pas peur d'aller sur le terrain et de prendre des initiatives. Vous aimez aller au contact, présenter les profils aux clients, créer de nouvelles opportunités et trouver des solutions lorsque des difficultés se présentent. Vous savez également faire preuve de diplomatie, de réactivité et appréciez le travail en équipe.
- Une première expérience commerciale est un plus, mais elle n'est pas indispensable : c'est avant tout votre énergie, votre sens du contact et votre envie de vous investir qui feront la différence.
- N.B : permis B obligatoire, poste nécessitant une mobilité dans le cadre de vos missions