

Consultant en placement (H/F)

75002 Paris [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 33000 / An

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - intérim et recrutement, acquisition de talents, développement des compétences, conseil RH - le groupe est n°1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 000 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 130 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,45 milliard en 2025**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Le poste

Actual group, recherche un Consultant en placement (h/f).

En tant que Consultant(e) Placement, vous serez au cœur du recrutement en CDD/CDI et du développement de l'activité placement sur votre **secteur du BTP**.

Vos missions :

- Gérer les commandes de recrutement CDD/CDI confiées par les agences.

Réaliser le sourcing, la sélection et le placement des candidats.

- Développer votre activité commerciale en proposant activement l'offre Placement auprès des entreprises.
- Travailler en étroite collaboration avec un réseau d'une dizaine d'agences pour répondre aux besoins en recrutement.
- Détecter les opportunités de recrutement et prospecter de nouveaux besoins lors de rendez-vous clients.
- Assurer le suivi des recrutements jusqu'à l'intégration des candidats.

Ce poste allie une forte dimension recrutement et développement commercial, avec l'objectif de répondre efficacement aux besoins des entreprises tout en développant l'activité placement.

Le profil recherché

- Une compréhension approfondie des processus de recrutement. Une expérience antérieure dans un rôle similaire est souhaitée.
- Il est crucial que le candidat soit proactif et ait d'excellentes compétences en communication afin de bien interagir avec les clients et les candidats.
- La capacité à travailler sous pression et à respecter les délais est essentielle pour réussir dans ce poste.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Un environnement stimulant et évolutif.
- Un package attractif avec une rémunération fixe, un variable déplafonné et des perspectives d'évolution.
- Un CRM et des outils de sourcing performants pour réussir dans votre mission
- Une formation initiale et continue sur le monde du recrutement
- De nombreux avantages (tickets restaurant, mutuelle, RTT, prime)