

Animateur(trice) expert(e) parfums (F/H)

31000 TOULOUSE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 23/10/2026

 Durée : 36 jours

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 14.5 / Heure

L'entreprise

Ergalis Luxe, partenaire RH des grandes marques du Luxe, des parfumeries sélectives et des Palaces. Profils à haute valeur ajoutée exclusivement issus des métiers du Luxe, de la Beauté, de la Vente et de l'Hôtellerie de prestige

Le poste

L'agence actual experts Luxe & beauté recrute son/sa futur(e) **Animateur(trice) Expert(e) parfums (H/F)**.

Incarnez l'excellence d'une Maison de luxe et révélez votre expertise dans un point de vente à **Toulouse**. Si vous êtes passionné(e) par l'univers de la beauté et que vous maîtrisez l'art d'offrir une expérience client d'exception, votre place est à nos côtés !

A l'occasion d'animations, nous recherchons nos nouveaux talents pour offrir un moment inoubliable, empreint de personnalisation et de sophistication. Dynamique et enthousiaste, vous êtes disponible sur les dates suivantes:

- **Octobre:** le 24 et 25 octobre 2026, le 30 et 31 octobre 2026.
- **Novembre :** le 6 et 7 novembre 2026, le 13 et 14 novembre 2026, du 19 au 21 novembre 2026, du 24 au 30 novembre 2026.
- **Décembre :** du 2 au 5 décembre 2026, du 09 au 13 décembre 2026, du 16 au 24 décembre 2026.

Le profil recherché

Votre profil : Vous êtes idéalement issu(e) d'un diplôme en esthétique et/ou en vente. Vous justifiez d'une première expérience réussie dans la vente ou l'animation en parfumerie. Vous êtes épris(e) d'une passion profonde pour l'univers du parfum, du soin et de la beauté. Vous possédez d'excellentes capacités de communication, un sens inné du contact et une présentation soignée adaptée aux codes du luxe. Votre tempérament commercial et votre goût du challenge vous permettent de maximiser le sell-out et de transformer chaque échange en vente.

Vos missions :

Bien plus qu'un conseil, vous offrez à chaque client un moment privilégié. Au quotidien, vos missions sont :

- Accueillir, conseiller et fidéliser la clientèle en offrant un service sur-mesure.
- Booster le chiffre d'affaires et accroître les parts de marché de vos marques.
- Représenter la Maison avec prestige et professionnalisme.
- Collaborer avec aisance et efficacité avec les équipes du magasin.
- Assurer un reporting précis (quantitatif et qualitatif) à l'issue de chacune de vos missions.

Prêt(e) à relever le défi ? Envoyez-nous votre candidature et venez écrire le prochain chapitre de votre carrière à nos côtés !