

Agent commercial de ventes (H/F)

20167 SARROLA CARCOPINO [Accéder à l'annonce en ligne](#)



12/10/2026

⌚ Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

ACTUAL AJACCIO recrute pour son client, une entreprise familiale implantée en Corse depuis 1988, spécialisée dans la distribution de produits d'hygiène, d'entretien, de nettoyage industriel et de maintenance.

Le poste

Vous souhaitez intégrer une entreprise dynamique et en pleine expansion en Corse du Sud ? Actual recherche un Agent commercial de ventes (h/f) pour accompagner notre client, acteur majeur dans le secteur de l'hygiène.

Vos missions :

En tant qu'interlocuteur privilégié, vous conseillerez et accompagnerez vos clients dans le choix de nos solutions. Vous serez garant du développement et de la fidélisation de votre portefeuille tout en prospectant de nouveaux comptes. Vous assurerez également le reporting commercial de vos opportunités, de l'offre jusqu'à la signature du contrat, avec pour objectif la satisfaction client et l'atteinte de vos objectifs de vente.

Votre profil :

Vous justifiez idéalement d'une expérience dans la vente B2B. Doté(e) d'une personnalité positive, proactive et ambitieuse, vous savez faire preuve d'agilité et d'un fort esprit d'équipe.

Pourquoi nous rejoindre ?

Nous vous proposons d'intégrer une structure performante et innovante, au sein d'une équipe soudée basée sur la confiance. Le poste est à pourvoir en CDI à temps plein dès que possible, basé à Sarrola-Carcopino.

Rémunération et avantages :

Le package comprend un salaire de base de entre 26 000 et 38 000 € selon profil, complété par un système de commissions attractif, une prime annuelle et une mutuelle. Un véhicule, un téléphone et un ordinateur de fonction seront mis à votre disposition.

Le profil recherché

Pour exceller en tant qu'Agent commercial de ventes (h/f), vous justifiez d'une expérience professionnelle significative de 1 à 2 ans, acquise idéalement dans le secteur de la vente ou de la relation client.

Votre profil se distingue par un tempérament dynamique, une excellente aisance relationnelle et un goût prononcé pour le challenge commercial.

Vous êtes titulaire d'un Titre de niveau IV (Baccalauréat général, technologique ou professionnel) ou d'un diplôme équivalent, témoignant de votre rigueur et de votre capacité d'apprentissage.

Doté(e) d'un sens aigu de l'écoute et de la négociation, vous avez à cœur de conseiller efficacement vos clients pour garantir leur satisfaction et développer activement votre portefeuille commercial.