

Commercial (H/F)

38090 VAULX MILIEU [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap



L'entreprise

Notre client, acteur spécialisé dans l'entretien de PL et d'utilitaires, s'appuie sur l'expertise d'Actual, réseau fort de 600 agences, 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement.



Le poste

Le groupe Actual, 5e acteur du marché du travail en France, est un groupe français reconnu pour son expertise dans l'accompagnement vers l'emploi sur l'ensemble du territoire.

Nous recherchons actuellement pour l'un de nos clients, un Commercial (h/f) à Vaulx-Milieu. Au sein de cette structure, vous jouerez un rôle clé dans le développement de l'activité.

Vos missions principales :

En lien direct avec le directeur de site, vous serez en charge de la préparation de vos tournées, de la prospection active sur le terrain, ainsi que de la visite de vos clients et prospects. Votre objectif sera de fidéliser votre portefeuille existant tout en assurant la vente de pièces détachées et le développement global de votre secteur commercial.

Conditions et avantages :

Ce poste vous offre une rémunération attractive composée d'un salaire fixe situé entre 2100€ et 2500€ brut mensuels, complété par un variable attractif sur le chiffre d'affaires. Pour garantir une transition sereine, un salaire est garanti les 6 premiers mois sur la base des performances précédentes du poste. Vous bénéficierez également d'un véhicule de fonction, d'un téléphone portable et d'un PC portable pour mener à bien vos missions.

Vous êtes reconnu pour votre sens du relationnel et votre esprit de conquête ? N'attendez plus pour postuler!

Poste à pourvoir en CDI



Le profil recherché

Nous recherchons une personnalité dynamique dotée d'un excellent sens du relationnel et d'une réelle capacité à convaincre.

Le candidat idéal justifie idéalement d'une expérience dans la vente de pièces détachées automobiles ou PL ou peut être aussi que la mécanique est une passion?

Votre capacité à construire une relation de confiance durable avec vos interlocuteurs sera un levier majeur de votre réussite au sein de l'équipe en place.