

Vendeur (H/F)

16430 CHAMPNIERS [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre client, acteur de référence dans son secteur d'activité, s'appuie sur l'expertise du réseau Actual, fort de 600 agences, 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement, pour accompagner son développement et intégrer de nouveaux collaborateurs. Avec le soutien de nos 3550 collaborateurs, nous mobilisons tout notre savoir-faire pour garantir la réussite de votre intégration au sein de cette structure dynamique.

Le poste

Vous aimez le commerce et le contact humain ? Postulez en tant que Vendeur Libre-Service (H/F) pour notre site d'Angoulême !

En tant qu'ambassadeur de notre enseigne, vous jouez un rôle clé dans la satisfaction de nos clients.

Votre mission : les accueillir, les conseiller avec expertise sur nos produits techniques (plomberie, sanitaire, chauffage) et les accompagner dans la réalisation concrète de leurs projets.

Vos missions au quotidien :

Vous animez l'espace de vente avec créativité et veillez à l'application de la règle des 3P : Plein, Propre, Prix. En collaboration avec le Chef d'Agence, vous gérez le stock, la réception des marchandises, la préparation des livraisons et la mise en avant des produits. Vous tissez un lien privilégié avec nos clients pour transformer chaque visite en une expérience réussie.

Profil recherché :

Plus qu'un diplôme, c'est votre personnalité qui fera la différence. Nous recherchons une personne passionnée par le commerce, dotée d'agilité, d'un fort esprit d'équipe et d'une aisance avec les outils informatiques. Une première expérience en BtoB ou dans le négoce sera un atout très apprécié.

Pourquoi nous rejoindre ?

Notre client investit dans vos compétences grâce à un parcours d'intégration sur mesure et des formations continues.

Conditions du poste :

Notre client offre un CDI à temps plein (37h) incluant 25 jours de congés payés et 12 jours de RTT. Vous bénéficierez d'une rémunération fixe attractive complétée par une part variable, d'une prime de vacances sous condition d'ancienneté et de titres-restaurant.

Prêt(e) à relever le défi et à cultiver l'excellence avec nous ? Postulez dès maintenant !

Le profil recherché

Pour exceller en tant que Vendeur (h/f), nous recherchons une personne dotée d'un excellent sens du relationnel et d'une réelle passion pour le conseil client.

Le candidat idéal possède une première expérience réussie dans la vente ou la relation client, lui permettant d'appréhender rapidement les besoins de notre clientèle.

Une aisance orale, une présentation soignée et une grande capacité d'écoute sont essentielles pour garantir une expérience d'achat qualitative.

Nous valorisons une personne dynamique et polyvalente, capable de travailler efficacement en équipe tout en faisant preuve d'autonomie dans la tenue de l'espace de vente.

Une formation de niveau CAP, BEP ou Bac en commerce est appréciée, bien que nous accordions une importance primordiale à votre motivation, votre esprit commerçant et votre volonté d'atteindre les objectifs fixés.