

Technico commercial en espaces verts (H/F)

55100 Verdun [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent est le spécialiste européen en Acquisition et Évaluation de talents d'Actual group, 6e acteur de l'emploi et du travail en France. Depuis plus de 20 ans et au travers de nos 22 bureaux, nos consultants experts par métiers (Sales, Ingénierie, IT/Digital, Support) accompagnent entreprises et candidats avec des modalités contractuelles sur mesure : CDI, CDD, Interim, Freelance, Management de transition, Prestation de services.

Le poste

Vous êtes passionné(e) par l'univers des espaces verts, doté(e) d'un véritable tempérament commercial et aimez être au contact des clients ? Rejoignez un **acteur régional reconnu de l'agroéquipement et des équipements professionnels**, engagé au quotidien auprès de ses clients et de ses territoires.

Dans le cadre de son développement, nous recherchons un(e) **Technico-Commercial en espaces verts H/F** auprès de professionnels pour renforcer son équipe à Étain.

Votre mission

Véritable ambassadeur(rice) de l'activité espaces verts, vous accompagnez les clients particuliers et professionnels dans leurs projets d'équipement et d'outillage.

À ce titre, vous serez amené(e) à :

- **Développer votre portefeuille clients** en prospectant de nouveaux professionnels et particuliers ;
- **Fidéliser vos clients** grâce à un accompagnement de proximité et un conseil personnalisé ;
- **Aller à la rencontre des clients** afin de comprendre leurs besoins et leurs attentes ;
- **Conseiller et commercialiser** une gamme complète d'équipements et d'outillages pour les espaces verts ;
- Participer aux **actions commerciales et marketing** pour développer votre activité et votre chiffre d'affaires ;
- **Assurer la facturation et le suivi des dossiers clients** ;
- **Veiller à la satisfaction et à la fidélisation de votre clientèle.**

Vous bénéficierez d'une réelle autonomie dans votre secteur et serez au quotidien au plus près des professionnels et utilisateurs de matériels espaces verts.

Le profil recherché

Vous avez le sens du commerce, un excellent relationnel et appréciez les environnements où l'autonomie et le contact terrain sont essentiels.

Vous disposez idéalement de :

- **Solides connaissances techniques dans le domaine des équipements et matériels espaces verts ;**
- Une **curiosité naturelle** pour les nouveautés et innovations du marché ;
- Un **véritable esprit commercial et le goût du challenge ;**
- De **bonnes qualités relationnelles et le sens du service client ;**
- De **l'autonomie, de la rigueur et de l'organisation ;**
- **Une approche commerciale basée sur des conseils pertinents, transparents et adaptés aux besoins du client.**

Formation et expérience

- Vous êtes titulaire d'un **Bac à Bac+2, idéalement dans le domaine agricole, commercial ou technique**, et **disposez d'une première expérience réussie** sur un poste similaire.
- Le **permis B est indispensable**, le poste impliquant des déplacements quotidiens sur le secteur.

Ce que nous vous proposons

- Forfait jours + RTT
- Rémunération à partir de 26 000 € brut/an selon profil + rémunération variable
- 13e mois
- Véhicule de service
- Allocation repas
- Mutuelle familiale
- Avantages CSE

Un poste terrain, polyvalent et responsabilisant

Si vous aimez le contact client, le conseil, la vente et l'univers des espaces verts, cette opportunité vous permettra de rejoindre un environnement dynamique et de développer durablement votre portefeuille clients.

Envie de relever le challenge ? Rejoignez-nous et devenez un véritable partenaire de confiance pour nos clients !