

Commercial point de vente (H/F)

80000 AMIENS [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 24/09/2026

 Durée : 3 jours

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 24000 / An

L'entreprise

Notre client, un acteur majeur du secteur bancaire, s'appuie sur l'expertise du réseau Actual, composé de 600 agences, 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement, pour accompagner ses futurs collaborateurs dans leur développement professionnel au sein d'une structure comptant plus de 3550 collaborateurs.

Le poste

Vous souhaitez mettre vos talents commerciaux au service de la croissance d'une enseigne dynamique ? L'agence Actual recherche un Commercial intermittent en point de vente (h/f) pour une mission ponctuelle à Amiens.

Dans le cadre de cet accompagnement lors des temps forts commerciaux et de forte affluence, votre rôle sera d'assurer un accueil client irréprochable et de promouvoir activement les avantages de la carte de paiement du magasin afin de contribuer à l'ouverture de nouveaux comptes.

Informations pratiques :

Le contrat est d'une durée de 3 jours, débutant le 24 septembre 2026 pour s'achever le 26 septembre 2026. Il s'agit d'un poste à temps plein (35 heures par semaine) avec une rémunération annuelle basée sur 24 000 €.

Si vous possédez un tempérament dynamique, un excellent sens du contact et une forte orientation vers les résultats, n'hésitez pas à postuler dès maintenant pour rejoindre nos équipes !

Le profil recherché

Pour exceller en tant que Commercial intermittent point de vente, vous faites preuve d'un excellent sens du relationnel et d'une réelle aisance dans l'accueil de la clientèle. Votre dynamisme et votre goût du challenge commercial sont des atouts essentiels pour atteindre les objectifs fixés.

Le profil idéal justifie d'une expérience en vente ou en accueil, ce qui vous permet d'être rapidement opérationnel sur le terrain. Vous maîtrisez les techniques de vente de base et savez mettre en valeur les produits pour susciter l'intérêt des clients.

Une grande polyvalence et une capacité d'adaptation aux flux de fréquentation du point de vente sont requises. Votre présentation est soignée et vous faites preuve d'une excellente élocution, garantissant ainsi une image positive de l'entreprise auprès de chaque visiteur.

Ce poste nécessite également une grande flexibilité horaire pour répondre aux besoins ponctuels de l'activité. Si vous êtes autonome, fiable et possédez un fort esprit d'équipe, ce rôle est fait pour vous.