

Conseiller emploi et carrière (H/F)

97139 LES ABYMES [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDD

 Dès que possible

 Durée : 4 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 2000 / Mois

L'entreprise

Aujourd'hui, 6e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de 4 métiers - intérim et recrutement, acquisition de talents, développement des compétences, conseil RH - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France. Dirigé par Samuel Tual, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses 3 825 collaborateurs et plus de 600 agences réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui 32 000 entreprises et plus de 300 000 personnes vers l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,48 milliard en 2025. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Le poste

En étroite collaboration avec l'ensemble des membres de l'équipe, vous prenez en charge l'ensemble du processus de recrutement : Analyse des besoins du client en :- assurant la prise des commandes clients & prospects- réalisant des visites de chantiers/entreprises- réalisant des études de poste- participant à l'évaluation des postes en entreprises

*Stratégie de « Sourcing » en :- sourçant des candidats en interne via nos outils dédiés- sourçant des candidats en externe via l'animation d'opérations de recrutement à l'extérieur de l'agence- anticipant les besoins des clients en menant des actions de sourcing cibles

*Délégation et fidélisation de nos intérimaires en :- recrutant les candidats avec une possibilité de faire passer des tests- veillant à la santé et à la sécurité des intérimaires grâce à des sensibilisations face aux risques d'accident- construisant des parcours de formations professionnelles et en proposant des actions de formation adaptées- en suivant le déroulement des missions

*Gestion administrative des intérimaires en :- gérant le dossier administratif des collaborateurs intérimaires (DPAE, Visites Médicales) et en assurant sa mise à jour- établissant le contrat de travail des collaborateurs intérimaires- Assurant le lien avec le centre de gestion (gestion des relevés d'heures, demandes d'acomptes)

*Fidélisation des clients en :- en assurant un suivi personnalisé et en mesurant la satisfaction client- en développant les actions de placements « pro actifs »- en assurant un rôle de conseil et en étant force de proposition

Le profil recherché

De formation Ressources Humaines et/ou commerciale, vous bénéficiez de minimum deux ans d'expérience professionnelle dans les métiers du recrutement et/ou en agence de travail temporaire. Votre autonomie, votre rigueur, votre réactivité et votre appétence commerciale sont autant d'atouts dont vous êtes dotés afin de fidéliser les clients au quotidien, comprendre leurs besoins et engager les processus de sélection adéquats. Curiosité, sens du contact, et capacités à mener des entretiens en face à face sont par ailleurs les compétences et qualités attendues pour identifier le savoir faire et les motivations des candidats.