

Vendeur comptoir (H/F)

83440 MONTAUROUX [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 3 mois

L'entreprise

Notre société a toujours su proposer des produits techniques de qualité, issus d'un savoir-faire artisanal, développés aujourd'hui à grande échelle par nos outils industriels. Depuis 1977, l'activité est entièrement tournée vers la production de peintures pour le bâtiment, commercialisées exclusivement par un réseau de grossistes en peintures.

Le poste

Votre agence d'emploi ACTUAL de Callian recrute pour l'un de ses clients basé à Montauroux un Vendeur comptoir (H/F)

En tant que Vendeur Comptoir vous jouerez un rôle central au sein de l'agence en contribuant activement à la satisfaction et à la fidélisation de notre clientèle.

Votre mission: Vente & Relation Client

En véritable conseiller, vous accompagnez nos clients tout au long de leur parcours d'achat :

Accueillir et conseiller notre clientèle de professionnels et particuliers en identifiant précisément leurs besoins.

Proposer et vendre nos produits en apportant un conseil technique personnalisé.

Optimiser chaque vente en proposant des produits complémentaires et en développant le panier moyen.

Effectuer des mises à la teinte pour répondre aux demandes spécifiques des clients.

Gérer les commandes clients de A à Z : établissement des devis, suivi des livraisons, génération des bons de livraison et facturation via notre logiciel.

Assurer les encaissements et contrôler la caisse en fin de journée.

Mettre en avant les promotions et opérations commerciales pour dynamiser les ventes.

Gérer les réclamations et retours produits avec professionnalisme et souci de satisfaction client.

Gestion des Achats & Stocks

Vous veillez à la disponibilité des produits et à la bonne organisation du magasin : Suivre les stocks et anticiper les besoins en passant les commandes nécessaires ou en alertant votre responsable.

Effectuer les commandes fournisseurs et assurer leur suivi.

Contrôler les réceptions de marchandises : quantité, qualité, conformité et enregistrement sur notre logiciel.

Assurer la mise en rayon et le réassort pour garantir un magasin toujours attractif.

Participer à l'organisation et l'optimisation de l'entrepôt : réception, rangement, inventaires.

Suivre et enregistrer les mouvements de stock conformément aux procédures internes.

Maintenir un espace de vente accueillant et veiller à la propreté du magasin.

Le profil recherché

Poste nécessitant de nombreux ports de charge

De formation commerciale, vous justifiez idéalement d'une expérience dans la vente de peinture, de revêtements ou dans un environnement technique similaire.

Vous appréciez le conseil client et êtes à l'aise pour comprendre les besoins et orienter vers les produits adaptés.

Vous disposez de bonnes connaissances dans l'univers de la peinture et de la décoration, ou êtes motivé(e) pour développer rapidement vos connaissances techniques.

Vous aimez le contact client et disposez d'un bon relationnel, avec le sens du service et du conseil.

Organisé(e), rigoureux(se) et polyvalent(e), vous savez gérer plusieurs demandes et missions au quotidien.

Une expérience en vente comptoir ou dans un environnement professionnel du bâtiment serait appréciée.