

Chargé de recrutement et accompagnement (H/F)

69400 Villefranche Sur Saone [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Durée : 4 mois



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap



€ 22800 / Heure

L'entreprise

Aujourd'hui, 6e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de 4 métiers - intérim et recrutement, acquisition de talents, développement des compétences, conseil RH - le groupe est n°1 de l'intérim d'insertion en France. Dirigé par Samuel Tual, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses 4 000 collaborateurs et plus de 600 agences réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui 33 000 entreprises et 130 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,45 milliard en 2025. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Le poste

ACTUAL, recherche pour l'une de ses agences un **chargé de recrutement et accompagnement (h/f)**, pour rejoindre notre dynamique sur **Villefranche sur Saône (69)**.

En étroite collaboration avec l'ensemble des membres de l'équipe, vous prenez en charge l'ensemble du processus de recrutement :

Analyse des besoins du client en :

- assurant la prise des commandes clients & prospects
- réalisant des visites de chantiers/entreprises
 - réalisant des études de poste
- participant à l'évaluation des postes en entreprises

Stratégie de « Sourcing » en :

- Sourçant des candidats en interne via nos outils dédiés
- Sourçant des candidats en externe via l'animation d'opérations de recrutement à l'extérieur de l'agence
- Anticipant les besoins des clients en menant des actions de sourcing cibles.

Délégation et fidélisation de nos intérimaires en :

- Recrutant les candidats avec une possibilité de faire passer des tests
- Veillant à la santé et à la sécurité des intérimaires grâce à des sensibilisations face aux risques d'accident
- Construisant des parcours de formations professionnelles et en proposant des actions de formation adaptées
- En suivant le déroulement des missions.

Gestion administrative des intérimaires en :

- Gérant le dossier administratif des collaborateurs intérimaires (DPAE, Visites Médicales) et en assurant sa mise à jour,
- Etablissant le contrat de travail des collaborateurs intérimaires, assurant le lien avec le centre de gestion (gestion des relevés d'heures, demandes d'acomptes).

Fidélisation des clients en :

- En assurant un suivi personnalisé et en mesurant la satisfaction client
- En développant les actions de placements« proactive »
-
- En assurant un rôle de conseil et en étant force de proposition.

Le profil recherché

- 1 à 2 ans d'expérience obligatoire en recrutement et/ou une forte appétence pour le développement commercial.
- Une bonne maîtrise du processus de recrutement, du sourcing à la sélection des candidats.
- Des compétences en gestion de la relation client.
- Un excellent relationnel, une capacité à créer du lien avec les candidats et les entreprises partenaires.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Un environnement stimulant et évolutif.
- Un package attractif avec une rémunération fixe 13 mois, un variable et des perspectives d'évolution.
- Un CRM et des outils de sourcing performants pour réussir dans votre mission
- Une formation initiale et continue sur le monde du recrutement
- De nombreux avantages (tickets restaurant, mutuelle, RTT, prime)

Prêt(e) à relever ce défi et à faire la différence ? Postulez dès maintenant et rejoignez-nous chez Actual !