

Commercial point de vente (H/F)

92300 LEVALLOIS PERRET [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 01/10/2026

 Durée : 3 jours

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre client, un acteur majeur spécialisé en **autres intermédiations monétaires**, s'appuie sur l'expertise de notre réseau national composé de **600 agences, 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement** pour accompagner ses ambitions et intégrer ses futurs collaborateurs.

Le poste

Vous souhaitez mettre vos talents commerciaux au service de la croissance d'une enseigne dynamique ? L'agence Actual recherche un(e) Commercial(e) en point de vente pour venir en renfort lors d'un pic d'activité.

Vos missions :

Véritable ambassadeur(ice) de la marque, vous êtes au cœur de la relation client :

Accueil : Assurer un accueil client irréprochable et dynamique en magasin.

Promotion : Mettre en avant les avantages exclusifs de la carte de paiement de l'enseigne.

Accompagnement : Guider et aider les clients dans leurs démarches d'ouverture de carte.

Conditions et Horaires :

Lieu : Levallois-Perret.

Contrat : Mission ponctuelle de 3 jours, du jeudi 10 au samedi 12 septembre 2026 (contrat sur une base 35h, rémunéré selon les heures effectuées).

Planning détaillé :

Jeudi 1er octobre : Formation à distance de 14h à 17h.

Vendredi 2 octobre : Formation sur site de 10h à 13h, suivie de l'animation en magasin de 14h à 19h.

Samedi 3 octobre : Animation en magasin de 10h à 19h (incluant 1 heure de pause déjeuner).

Flexibilité : Selon l'analyse de la fréquentation du magasin, des demi-journées supplémentaires pourront vous être proposées (avec un délai de prévenance de 48 heures).

Le profil recherché

Nous recherchons un candidat doté d'une **première expérience réussie dans la vente ou le commerce de proximité**, idéalement complétée par une formation de type **CAP ou Bac professionnel en vente/commerce à Bac+3**.

Votre maîtrise des **techniques de vente, votre esprit d'initiative et votre rigueur opérationnelle** seront vos meilleurs atouts pour dynamiser les performances de nos points de vente lors de vos interventions.