

Consultant en recrutement (H/F)

75014 PARIS [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, 6e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de 4 métiers - intérim et recrutement, acquisition de talents, développement des compétences, conseil RH - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France. Dirigé par Samuel Tual, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses 3 825 collaborateurs et plus de 600 agences réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui 32 000 entreprises et plus de 300 000 personnes vers l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,48 milliard en 2025. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Actual Talent est le spécialiste européen en Acquisition et Évaluation de talents d'Actual group.

Depuis plus de **20 ans et au travers de nos 22 bureaux**, nos consultants experts par métiers (**Commerciaux, Ingénierie, IT/Digital, Support**) accompagnent entreprises et candidats avec des modalités contractuelles sur mesure : CDI, CDD, Intérim, Freelance, Management de transition, Prestation de services, Alternance et stages.

Le poste

Pour renforcer notre équipe Ingénierie à Montparnasse , nous recherchons un Consultant(e)s en recrutement afin de déployer notre offre commerciale d'intérim et de recrutement spécialisé auprès de PME.

Vos critères de recherche :

- Un projet stratégique et à fort enjeu où vous jouerez un rôle central dans le développement d'une offre différenciante au sein d'un groupe ambitieux.
- Une structure à taille humaine adossée à un grand groupe, offrant un environnement de travail agile et stimulant.
- Des outils performants pour réussir vos missions et atteindre vos objectifs CRM, ATS, Licences Recruteurs, accès Jobboards....
- Des perspectives d'évolution au sein d'une entreprise en pleine croissance.

Alors votre prochain poste est là !

Vos missions:

Développement commercial

- Identifier et prospector les acteurs des secteurs pour développer votre portefeuille clients.
- Comprendre les besoins spécifiques de vos clients et leur proposer des solutions de recrutement adaptées (CDI, CDD, intérim).
- Fidéliser vos clients en établissant une relation de partenariat de confiance.

Recrutement et sourcing

- Identifier les meilleurs talents via des jobboards, réseaux sociaux professionnels (LinkedIn, etc.), et l'approche directe.
- Mener des entretiens pour évaluer les compétences techniques et humaines des candidats.
- Présenter des candidats qualifiés et les accompagner tout au long du processus de recrutement.

Gestion de mission

- Assurer un suivi rigoureux des missions, en veillant à la satisfaction des clients et des candidats.
- Coordonner toutes les étapes, de l'identification des besoins à l'intégration des talents.

 Le profil recherché

Profil recherché

- Vous avez **deux ans d'expérience réussie en développement commercial**, idéalement en agence d'intérim spécialisée ou en cabinet de recrutement.
- Vous désirez mettre votre savoir-faire au service des entreprises pour les aider à recruter plus efficacement et donner un nouvel élan à votre carrière.
- Vous êtes **dynamique, curieux(se), orienté(e) résultats** et à l'aise avec des environnements techniques.
- **Forte capacité à naviguer dans un cadre en construction** : vous êtes agile, force de proposition et savez évoluer dans des environnements en transformation.
- Vous maîtrisez les outils digitaux et savez utiliser les réseaux sociaux professionnels pour identifier des talents.
- **Votre excellent relationnel et votre sens du service client** font de vous un(e) interlocuteur(trice) de confiance.

Vous vous reconnaissez dans l'esprit du poste ? Postulez dès maintenant !

Ce poste est ouvert aux personnes en situation de handicap.

Engagés pour la diversité et l'égalité des chances avec nos partenaires, nous étudions chaque candidature sans distinction : si ce projet vous inspire, ne laissez pas l'autocensure freiner votre potentiel, osez postuler !