

Technico commercial mobilier de prestige (H/F)

52200 LANGRES [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI

Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 6ème acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation.

Depuis plus de 20 ans, nos consultants spécialisés au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de service.

Le poste

Notre client est un Groupe spécialisé dans la construction et la rénovation de maisons (290 salariés, 18 sociétés).

Dans le cadre du développement de sa filiale spécialisée dans l'ameublement de prestige, nous recherchons **un(e) Technico-Commercial(e) H/F, en CDI (création de poste).**

Vous intégrerez un **showroom haut-de-gamme spécialisé dans l'agencement intérieur sur mesure** : cuisines, dressings, meubles de rangement, bibliothèques, aménagements de pièces de vie.

Vos missions seront les suivantes :

- **Accueillir les clients et évaluer la faisabilité des projets** (90% de particuliers)
- **Conseiller techniquement les clients**
- Développer et fidéliser un portefeuille clients grâce à **une prospection ciblée et à votre réseau.**
- **Analyser les besoins des clients** afin de concevoir des solutions d'aménagement personnalisées.
- **Élaborer les propositions commerciales, établir les devis et conduire les négociations.**
- **Piloter les projets de leur conception à leur réalisation**, en garantissant un accompagnement de qualité.
- **Incarnar l'excellence de l'enseigne** en offrant une expérience client fondée sur le conseil, la confiance et le professionnalisme.

Le poste est principalement sédentaire.

Le profil recherché

Profil :

- Vous justifiez d'une **expérience réussie en tant que Technico-Commercial auprès d'une clientèle de particuliers** (par exemple habitat, cuisine, immobilier, véhicules, etc.)
- Vous justifiez d'un **excellent relationnel, du sens de la fidélisation des clients et êtes orienté résultats**
- **Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques** - vous serez formé(e) à l'utilisation d'un logiciel de conception de plans

Autres informations :

- Salaire fixe : 2150 à 2600 euros brut / mois négociable selon profil et expérience
- Commissions sur ventes dé plafonnées et dès le 1er euro, qui vous permettra d'atteindre un salaire attractif (moyenne de 2500 à 4000 euros nets mensuels).
- Mutuelle, CSE, prime Macron
- 39h / semaine, 5 jours par semaine y compris le samedi