

## Adjoint responsable rayon (H/F)

53100 MAYENNE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 9 mois

### L'entreprise

Centre commercial situé à Mayenne, recherche un un adjoint pour leur rayon liquide.

### Le poste

Notre client, centre commercial de Mayenne, est un acteur majeur du commerce de détail local et recherche activement un(e) Adjoint(e) Responsable Service Liquides (H/F) pour renforcer son encadrement.

Au cœur du rayon et en lien direct avec le Responsable de secteur, vous participez activement à la performance commerciale du rayon Liquides (eaux, sodas, bières, vins et spiritueux). Vous alliez compétences managériales et présence terrain pour piloter l'activité au quotidien et garantir la satisfaction client.

**Les missions :** Management, animation commerciale et gestion de rayon

Rattaché(e) au Responsable du secteur Libre-Service, vos missions principales s'articulent autour de deux grands axes :

**Management & Animation d'Équipe :**- Organiser et coordonner le travail quotidien de l'équipe du rayon Liquides.- Accompagner, former et développer les compétences de vos collaborateurs sur le terrain.- Fixer les objectifs opérationnels, veiller au respect des consignes et maintenir un bon climat de travail.

**Gestion Commerciale & Rayon :**- Assurer la tenue irréprochable du rayon (remplissage, balisage, propreté, fraîcheur des produits).- Gérer la passation des commandes, l'approvisionnement et l'optimisation des stocks.- Participer à la mise en valeur des opérations promotionnelles et à l'animation des foires (notamment la Foire aux Vins).- Suivre les indicateurs de performance (chiffre d'affaires, marges, démarque) et proposer des actions correctives.

### Le profil recherché

Vous justifiez d'une expérience significative en Grande Distribution (GMS) sur des fonctions d'encadrement ou de second de rayon.

Vous possédez une véritable expertise managériale, idéalement validée par une formation dédiée et confirmée par une pratique régulière du management de terrain.

Connaissances produits (Un vrai plus) : De solides connaissances dans le secteur des liquides, des bières et des vins (œnologie, cépages, accords) constitueront un atout majeur pour conseiller la clientèle et dynamiser le rayon.

Commerçant(e) dans l'âme, vous faites preuve de rigueur, d'un excellent sens de l'organisation et d'un leadership naturel.

Vous possédez l'expérience du terrain, l'âme d'un manager et la passion du commerce ? Transmettez-nous votre candidature sans plus attendre !