

Commercial sédentaire (H/F)

21000 DIJON [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 18 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 25000 / An

L'entreprise

Le cœur de notre équipe **ACTUAL DIJON** est composé d'**Aurélie & Fiona & Laola**. Notre mission ? Vous accompagner dès le tout premier échange et bien au-delà de votre dernière vente ! Votre confort est une priorité : demandez des **acomptes** tous les jours, accédez à une **mutuelle**, des solutions **logement**, garde d'enfants, et bien d'autres avantages exclusifs. Et ce n'est pas tout : grâce au **Livret Actual**, vous faites fructifier votre salaire jusqu'à **12 % par an** !

Le poste

Nous recherchons pour notre client un **commercial sédentaire** (H/F), pour une entreprise distributeur de **matériaux de construction** et **d'outillage**

Vos missions :

- Relation clientèle et vente : Vous **accueillerez, orienterez et accompagnerez** les clients, que ce soit en face à face ou par téléphone.
- Conseil et négociation : Vous identifierez le **besoin** du client, proposerez des **solutions techniques** adaptées et **négocierez** dans le respect de la politique commerciale.
- Gestion administrative : Vous **établirez** et assurerez le suivi de tous les **documents** commerciaux (devis, commandes, factures, bons de livraison, avoirs).
- Suivi commercial : Vous réaliserez les **ouvertures de comptes** clients, effectuerez des **encaissements** (factures, acomptes), **planifierez** les livraisons et gérerez les éventuels **litiges** et **réclamations**.
- Animation et veille : Vous relayerez les **opérations commerciales**, contribuerez à la **veille sur les marchés et chantiers**, et ferez remonter les demandes pour faire évoluer l'offre de produits.
- Gestion des fournisseurs et des stocks : Vous assurerez la **relation** courante avec les fournisseurs, réaliserez les **approvisionnements** et participerez aux **inventaires** (tournants et annuels).

Vous travaillerez en étroite collaboration avec l'ensemble de l'équipe de l'agence.

Avantages : - Accords d'intéressement et participation,
- Primes- Plan d'Épargne Groupe- Evolution possible

Le profil recherché

Formation : Vous êtes titulaire d'un **diplôme** reconnu dans le **commerce** tel qu'un Titre Professionnel Vendeur Conseil, un Bac pro Commerce, un BTS (NDRC ou MCO), un BUT/DUT Tech de co, ou une Licence Pro. Savoir-faire : Vous maîtrisez les **techniques** de **vente**, savez **chiffrer** une proposition commerciale, **argumenter**, et utiliser les outils **informatiques** nécessaires au métier. Savoir être : Vous avez le sens de la **relation client** et de **l'organisation**. Qualités personnelles : Vous faites preuve d'**écoute active**, de capacité d'adaptation et vous avez un fort **esprit d'équipe**.