

Technico commercial (H/F)

59118 WAMBRECHIES [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 6 mois

L'entreprise

Notre client, acteur de référence dans son secteur, s'appuie sur l'expertise de notre réseau national composé de 600 agences, 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement, ainsi que sur l'engagement de nos 3550 collaborateurs, pour accompagner son développement et intégrer ses futurs talents via notre agence ACTUAL ARRAS située au 11 RUE GAMBETTA.

Le poste

Rejoignez notre client , leader mondial des services à l'environnement, et devenez un acteur clé de la transformation écologique ! Au sein d'un groupe de 6 500 collaborateurs engagés pour la préservation de nos ressources, nous recherchons un Technico-commercial (H/F) pour renforcer les équipes sur la métropole lilloise.

Vos missions : Rattaché(e) au Directeur des Agences, votre rôle est central dans le développement de l'activité. Vous élaborerez votre plan de prospection, développerez activement votre portefeuille clients et assurerez un rôle de conseil technique expert. Vous réaliserez les études, devis et contrats, tout en négociant les conditions de vente et en maintenant une communication fluide avec nos équipes d'exploitation pour garantir une qualité de service irréprochable.

Votre profil : Diplômé(e) d'un Bac+3 minimum (Ingénieur ou École de Commerce), vous possédez une expérience d'au moins 3 ans sur une fonction similaire, idéalement dans les secteurs de l'environnement, de l'assainissement ou de la gestion des déchets. Doté(e) d'un excellent sens de la négociation et d'une forte aisance relationnelle, vous faites preuve de leadership et d'une réelle appétence pour la vente de services techniques.

Pourquoi nous rejoindre ? Nous vous proposons un poste en CDI avec le statut d'Agent de Maîtrise au forfait. Vous bénéficierez d'une rémunération sur 13 mois, de nombreux avantages (participation, intéressement, mutuelle, prévoyance, Plan Épargne Groupe, RTT), ainsi qu'un véhicule de service.

Si vous souhaitez allier votre expertise commerciale à une mission qui a du sens pour notre planète, rejoignez-nous pour construire un avenir durable !

Le profil recherché

Pour exceller en tant que Technico-commercial (h/f), vous disposez idéalement d'une formation supérieure de niveau Bac+3 à Bac+5 dans les domaines techniques ou commerciaux.

Nous recherchons un candidat doté d'une expérience confirmée dans la vente de solutions techniques, capable d'allier expertise produit et sens aigu de la relation client.

Votre aisance relationnelle et votre capacité à identifier les besoins spécifiques de vos interlocuteurs seront des atouts déterminants pour développer votre portefeuille.

La maîtrise des techniques de négociation et une réelle appétence pour les environnements techniques sont indispensables pour mener à bien vos missions de conseil et de développement commercial.

Une forte autonomie, de la persévérance et un véritable esprit de conquête vous permettront de réussir durablement au sein de notre équipe.