

Chargé d'affaires bois/ resp agence (F/H)

59100 ROUBAIX [Accéder à l'annonce en ligne](#)



17/08/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 50000 / An

L'entreprise

Actual Talent est le spécialiste européen en Acquisition et Évaluation de talents d'Actual group, 5e acteur de l'emploi et du travail en France. Depuis plus de 20 ans et au travers de nos 22 bureaux, nos consultants experts par métiers (Sales, Ingénierie, IT/Digital, Support) accompagnent entreprises et candidats avec des modalités contractuelles sur mesure : CDI, CDD, Intérim, Freelance, Management de transition, Prestation de services.

Nous accompagnons aujourd'hui l'un de nos clients, filiale spécialisée en construction bois et enveloppe du bâtiment rattachée à un grand groupe d'infrastructures, pour le recrutement de son futur Responsable d'Agence/ Chargé d'affaires (H/F) en CDI.

Le poste

Rattaché(e) directement au Directeur de la filiale, vous prenez en charge la direction d'une agence basée dans le Nord (59) et assurez la structuration de son développement sur la région.

Vos responsabilités principales s'articulent autour des axes suivants : Management & Leadership : Assurer la gestion quotidienne, l'animation et le développement des compétences des équipes de l'agence dans un climat motivant et fédérateur. Développement Commercial : Piloter l'activité commerciale, prospecter et fidéliser le portefeuille clients sur le secteur. Gestion & Performance : Maîtriser les principaux indicateurs de performance (KPIs) et optimiser la rentabilité de l'agence. Pilotage Opérationnel & Projets : Garantir la bonne réalisation des prestations et des chantiers dans le respect des normes, de la réglementation et des règles QSE en vigueur. Projets Transverses : Conduire des projets structurants pour favoriser le développement des activités et accompagner la croissance de la structure.

Le profil recherché

Formation & Expérience : De formation Ingénieur ou spécialisée en conduite de travaux dans le secteur du bois / bâtiment (Bac+3 à Bac+5), vous justifiez d'une expérience significative (plus de 10 ans) intégrant la gestion d'affaires et le management d'équipe.

Compétences : Vous possédez une solide orientation commerciale, une excellente maîtrise de la gestion d'agence/d'affaires et une aisance globale avec les outils informatiques de pilotage. Savoir-être : Autonome, rigoureux(se) et force de proposition, vous êtes reconnu(e) pour votre aisance relationnelle et votre capacité à prendre des décisions stratégiques. Mobilité : Des déplacements réguliers sur l'ensemble des chantiers de la région sont à prévoir.