

Commercial itinérant (H/F)

97122 BAIE MAHAULT [Accéder à l'annonce en ligne](#)



30/09/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual recrute pour l'un de ses clients !

Vous êtes commercial(e) dans l'âme, dynamique et avez le goût du terrain ? Notre client, spécialiste du mobilier de bureau et de l'agencement d'espaces professionnels, recherche son futur Commercial Itinérant H/F !

Une belle opportunité de rejoindre une entreprise en pleine croissance, avec un poste alliant autonomie, relationnel et challenge commercial.

Le poste

Vos missions

Prospecter de nouveaux clients (entreprises, administrations, professions libérales) sur votre secteur géographique
Développer et fidéliser un portefeuille clients existant
Analyser les besoins des clients en mobilier, agencement et fournitures de bureau et proposer des solutions adaptées
Réaliser des visites terrain, présenter les produits et établir des devis
Assurer le suivi commercial (négociation, closing, relances) jusqu'à la signature
Collaborer avec les équipes internes (bureau d'études, logistique, SAV) pour garantir la satisfaction client
Assurer une veille concurrentielle et remonter les tendances du marché
Atteindre les objectifs commerciaux fixés (chiffre d'affaires, marge, nombre de rendez-vous)

Le profil recherché

Profil recherché

Formation commerciale (Bac+2 à Bac+5) ou expérience équivalente
Expérience réussie en vente terrain B2B, idéalement dans le mobilier de bureau, l'agencement
Bon relationnel, sens de la négociation et goût du challenge
Autonomie, organisation et capacité à gérer un secteur en toute indépendance
Permis B obligatoire (déplacements fréquents)
Maîtrise des outils bureautiques et idéalement d'un CRM