

Commercial de terrain (H/F)

01500 AMBERIEU EN BUGEY [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 6 mois

L'entreprise

Aujourd'hui, 5eme acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual est un groupe français, à la vision humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit du travail pour tous. Notre agence d'Ambérieu-en-Bugey est généraliste avec une expertise particulière en logistique, industrie et BTP.

L'entreprise accompagne les particuliers dans la réduction de leur consommation d'énergie grâce à des bilans de consommation et un scan thermique.

Le poste

Actual Ambérieu recherche pour l'un de ces clients entreprise spécialisé dans le développement du secteur de la rénovation énergétique : **Commercial de terrain / Prospecteurs (H/F).**

Vous avez la fibre commerciale, le contact facile et vous souhaitez intégrer un secteur d'avenir ? Ce poste est fait pour vous !

Votre mission principale se déroule exclusivement sur le terrain, en porte-à-porte, sur un secteur géographique défini à l'avance (à maximum 30 minutes de votre domicile) autour d'Ambérieu-en-Bugey :

- Aller à la rencontre des particuliers pour relever des informations.
- Prendre des rendez-vous qualifiés pour la réalisation de bilans de consommation.
- Promouvoir les solutions de l'entreprise : pompes à chaleur air/eau, ballons thermodynamiques et panneaux photovoltaïques.

Objectif clair : Décrocher un minimum de 1 rendez-vous validé par jour!

Ce poste offre une grande flexibilité avec des opportunités à mi-temps ou à plein temps.

- Jours de travail : Du lundi au vendredi (possibilité de travailler le samedi).
- Créneaux horaires proposés : Du lundi au vendredi : 10h30 à 14h00 et/ou 17h00 à 19h30 et possibilité le samedi : 10h00 à 14h00

Rémunération : Fixée en fonction de votre profil, de votre expérience et de vos formations, à partir de 12,31€ + 10% FM et 10% CP

L'entreprise prend en charge les frais kilométriques sur un trajet par jour (aller ou retour).

Votre contrat : Intérim

Formation de démarrage : Dès votre prise de poste, vous bénéficierez d'une formation initiale de 2 à 3 heures au siège à Vaulx-Milieu pour assimiler le pitch commercial. Des outils d'aide à la vente seront mis à votre disposition (traitement des objections, guides de prospection, carte professionnelle).

Le profil recherché

Profil recherché & Qualités requises :

- Expérience : Une première expérience réussie dans le domaine du commerce est indispensable.
- Savoir être : Vous êtes sociable, doté(e) d'un excellent relationnel client et d'une communication fluide. Vous possédez un véritable esprit commercial et le goût du challenge.
- Mobilité : Permis B et véhicule est un atout supplémentaire.

LES AVANTAGES DE L'INTÉRIM AVEC ACTUAL :

- 10% d'IFM et 10% de ICP
- Un compte d'épargne ayant un taux de 12%
- Possibilité de parrainer vos proches (Cartes cadeaux à la clef)
- Des acomptes à réaliser en toute autonomie sur votre application My Actual
- De nombreux services complémentaires (aide au logement, garde d'enfant, location de voiture)
- Un accompagnement de proximité durant vos missions et évolutions professionnelles

Clarysse, Léane, Julianne et Rose vous attendent avec impatience en agence pour vous conseiller et construire ensemble votre travail !