

Réceptionnaire auto (H/F)

42000 ST ETIENNE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 3 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Travailler avec le Groupe Actual vous donne accès à de nombreux avantages tels que :

Votre espace dédié sur le site du groupe ACTUAL et une application mobile pour des fonctionnalités toujours à portée de main

Un livret d'épargne garanti rémunéré 12 % par an (1 % par mois), 100 % flexible disponible à tout moment, 100 % garanti par l'état

Une majoration de votre salaire brut d'environ 20% (10% IFM et 10% congés payés) Un accès à un coffre-fort COFFREO (dématérialisation de vos documents) Un accès au FASTT

Le poste

OFFRE D'EMPLOI : Réceptionnaire Après-Vente Automobile Confirmé H/F

A Saint-Étienne Notre Client passe à la vitesse supérieure !

Pour soutenir leur croissance à Saint-Étienne .

Nous recherchons leur futur pilier de l'atelier : un Réceptionnaire APV Confirmé H/F.

Vous avez le sens du service dans le sang, une expertise technique solide et vous savez gérer une clientèle exigeante ? Ce poste est fait pour vous.

Contrat : CDI Temps plein. Lieu : Saint-Étienne.

Salaire : Rémunération attractive, fixée en fonction de votre profil et de votre expertise.

Les + qui font la différence : Titres restaurant (Prise en charge entreprise). Intéressement (Vos performances récompensées).

RTT (Pour un vrai équilibre vie pro / vie perso). Un cadre de travail moderne avec une équipe soudée et ambitieuse

ACTUAL SAINT ETIENNE Le poste est à pourvoir immédiatement.

Ne laissez pas passer cette opportunité de booster votre carrière.

Envoyez votre CV dès maintenant à actual.saintetienne@actualgroup.com ou contactez nous au 04 77 33 16 66

Le profil recherché

Votre défi au quotidien Incarner l'image du garage dès l'arrivée du client (accueil premium).

Diagnostiquer les besoins, planifier les rendez-vous et ouvrir les ordres de réparation.

Conseiller et vendre nos prestations additionnelles et forfaits d'entretien.

Faire le lien direct entre l'atelier et les clients pour assurer un suivi fluide.

Garantir une restitution impeccable du véhicule et expliquer la facturation.

Le profil idéal (Exigence Réseau / Concession)

Expérience : 5 ans minimum sur un poste similaire, impérativement acquise au sein d'une concession de renom.

Compétences : Maîtrise parfaite des parcours clients constructeurs, des outils de chiffrage et de la gestion des priorités.

Savoir-être : Leadership naturel, aisance relationnelle irréprochable, rigueur et résistance au stress.