

Chargé de clientèle (H/F)

97133 ST BARTHELEMY [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap



L'entreprise

Aujourd'hui, 6e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de 4 métiers - intérim et recrutement, acquisition de talents, développement des compétences, conseil RH - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France. Dirigé par Samuel Tual, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses 3 825 collaborateurs et plus de 600 agences réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui 32 000 entreprises et plus de 300 000 personnes vers l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,48 milliard en 2025. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.



Le poste

Vous êtes amené(e) à prospecter afin de développer votre portefeuille clients. Vous prenez la responsabilité des négociations tarifaires et des délais de réalisation des missions. Vous pilotez l'ensemble du processus commercial en passant par le recrutement, la délégation, le suivi de facturation et la relance clients. Vous vous positionnez en véritable conseil auprès de vos clients. Vous participez à la recherche et à la sélection des candidats pour répondre aux missions confiées par vos clients.



Le profil recherché

De formation commerciale, vous justifiez d'une expérience réussie dans une fonction similaire acquise dans le secteur du travail temporaire ou de la prestation de service. Pour réussir dans cette fonction, vous disposez de réelles capacités d'écoute, de conviction, de négociation, de persévérance et un sens du service client très développé. Vous connaissez le bassin local. N'hésitez plus et rejoignez nous !