

Chargé d'affaires (F/H)

69007 LYON [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap



L'entreprise

Aujourd'hui, 6e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de 4 métiers - intérim et recrutement, acquisition de talents, développement des compétences, conseil RH - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France. Dirigé par Samuel Tual, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses 3 825 collaborateurs et plus de 600 agences réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui 32 000 entreprises et plus de 300 000 personnes vers l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,48 milliard en 2025. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.



Le poste

Actual Experts est une division du Groupe Actual, spécialisée dans le secteur de la grande distribution. Nous recrutons actuellement un Chargé d'affaires H/F à Lyon. Notre expertise couvre divers domaines tels que les métiers de bouche, les managers de rayon, les préparateurs de commande, les hôtes de caisses ou les ELS. En tant que Chargé d'affaires H/F chez Actual, vous serez au cœur du développement de notre activité sur le département du 69. Votre rôle consistera à : Prospecter, développer et fidéliser un portefeuille client en identifiant les besoins en recrutement des entreprises industrielles. Gérer l'intégralité du processus de recrutement : sourcing, évaluation, entretiens et suivi des candidats. Assurer un rôle de conseil auprès de vos clients et candidats pour garantir un accompagnement optimal. Contribuer à la performance de l'agence en atteignant vos objectifs commerciaux et en participant aux stratégies de développement.



Le profil recherché

Vous avez un fort tempérament commercial ? Vous avez une première expérience dans un poste similaire ou vous êtes issus du secteur de la grande distribution ? Alors ce poste est fait pour vous ! Vous aimez le challenge, le contact humain, avez une forte capacité de négociation et aimez prendre des initiatives.

Dynamique et autonome, vous savez gérer plusieurs missions en parallèle avec rigueur et organisation. Une connaissance du secteur de la grande distribution serait un vrai plus.