

Commercial itinérant en matériaux (H/F)

20167 SARROLA CARCOPINO [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap



2500 / Mois



L'entreprise

Notre client est un acteur reconnu de la distribution de matériaux de construction en Corse. Implanté à Baléone, l'entreprise accompagne depuis de nombreuses années les professionnels du bâtiment, des travaux publics ainsi que les particuliers dans la négoce de matériaux pour leurs projets de construction, de rénovation et d'aménagement. Et de notre côté, nous vous accompagnons tout au long de votre parcours professionnel avec proximité, écoute et réactivité. Notre priorité ? Vous aider à construire votre avenir professionnel une mission après l'autre.

Vous êtes prêt(e) à relever un nouveau défi ? N'attendez plus et saisissez cette belle opportunité en postulant dès aujourd'hui !



Le poste

Faites de votre sens du commerce...le meilleur matériau de votre carrière ! Aujourd'hui, nous vous proposons de rejoindre un acteur incontournable ajaccien de la distribution de matériaux de construction en tant que **Commercial Itinérant (H/F) en vente de matériaux**. Si vous aimez le contact client, le conseil, la négociation et les défis commerciaux, tout en évoluant dans un environnement dynamique où la satisfaction client est au cœur des priorités, cette opportunité est faite pour vous !

Le Poste Dans le cadre du développement de l'activité de notre client, vous intégrerez l'équipe commerciale, sur les missions suivantes :=> la gestion des commandes clients et reliquats => l'élaboration des devis et suivi des dossiers commerciaux=> la centralisation des demandes clients pour dispatching par la direction commerciale=> la transmission des informations sur les commandes en livraison ainsi que les délais souhaités auprès du Responsable transports=> la relation client quotidienne

Les informations pratiques
Lieu : ZI DE CALDANICCIA - Secteur Corse-du-sud
Prise de poste : Dès maintenant
Horaires : Du Lundi au Vendredi - de 07h30 - 12H00 / 13H30 - 17h00
Contrat : CDI avec possibilité de Période d'essai en Intérim (environ 4 mois)
Rémunération : Salaire mensuel négociable entre 2 000 et 2 500 € net + Véhicule + Avantages (+ ICP + IFM (selon conditions) si période d'essai en intérim).



Le profil recherché

Et si c'était vous ? Vous justifiez d'une première expérience réussie d'au moins un an sur un poste de commercial, de conseiller de vente ou dans la relation client, idéalement dans le secteur du négoce de matériaux de construction ou dans un environnement technique. Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques et maîtrisez l'utilisation des logiciels de gestion commerciale (ERP, CRM, outils de devis et de commandes). Vous avez le sens du commerce et du service client. Doté(e) d'un excellent relationnel, vous aimez conseiller, accompagner et fidéliser vos clients en leur proposant des solutions adaptées à leurs besoins. Organisé(e), rigoureux(se) et réactif(ve), vous savez gérer plusieurs dossiers simultanément tout en assurant un suivi de qualité. Vous appréciez le travail en équipe et collaborez efficacement avec les commerciaux terrain, les équipes logistiques et les différents services de l'entreprise afin de garantir la satisfaction des clients. Votre connaissance des matériaux de construction et des métiers du bâtiment constitue un véritable atout pour réussir dans ce poste.