

## Technico commercial industriel (H/F)

93110 ROSNY SOUS BOIS [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 300 jours

### L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 6eme acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation. Depuis plus de 20 ans, nos consultant(e)s spécialisé(e)s au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services.

### Le poste

Vous avez une solide fibre technique et un excellent sens de la relation client ? Vous souhaitez intégrer un groupe international leader dans les solutions d'équipements de flux ? Au sein de notre site de Saint-Quentin, vous jouerez un rôle clé dans la phase d'avant-vente ! Rattaché(e) au Manager de l'équipe Chiffrage, votre mission principale sera de préparer, coordonner et gérer nos offres commerciales complexes en garantissant leur conformité technique, économique et contractuelle

#### **Vos missions principales**

Analyse & Cadrage Technique:

- Étudier les cahiers des charges et spécifications techniques de nos clients.
- Identifier les contraintes métallurgiques (alliages, traitements thermiques, normes).

Élaboration des Offres & Devis:

- Calculer les coûts (matières premières, procédés, main-d'œuvre).
- Rédiger les propositions technico-commerciales sur-mesure en collaboration avec les équipes d'ingénierie.
- Enregistrer et lancer les commandes.

Coordination Interne & Suivi:

- Travailler étroitement avec la production, la qualité et la logistique pour valider la faisabilité.
- Veiller au respect des engagements de livraison et du triptyque Qualité / Coût / Délais.
- Assurer le respect des délais de remise d'offres

Support Commercial & Pilotage :

- Être l'interlocuteur(trice) privilégié(e) des clients en phase d'offre.
- Participer aux négociations techniques en appui aux commerciaux de terrain.
- Suivre les taux de conversion et maintenir à jour notre base de données CRM/ERP

### Le profil recherché

#### **Le profil recherché:**

Formation / Expérience : De formation technique (Bac pro à Bac+3) avec une sensibilité commerciale marquée.

Compétences techniques : Bonnes connaissances en hydraulique et mécanique.

Outils : Maîtrise avancée d'Excel et aisance sur les outils ERP & CRM (SAP, Salesforce, Star).

Langues : Anglais courant (niveau B2 minimum) requis pour échanger dans un contexte international.

Atouts : Sens de la négociation, excellent relationnel client, rigueur et esprit d'équipe