

Commercial sédentaire (H/F)

73300 ST JEAN DE MAURIENNE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 18 mois

L'entreprise

Actual Talent est le spécialiste européen en Acquisition et Évaluation de talents d'Actual group, 5e acteur de l'emploi et du travail en France.

Depuis plus de 20 ans et au travers de nos 22 bureaux, nos consultants experts par métiers (Sales, Ingénierie, IT/Digital, Support) accompagnent entreprises et candidats avec des modalités contractuelles sur mesure : CDI, CDD, Intérim, Freelance, Management de transition, Prestation de services.

Le poste

Rejoignez notre équipe en tant que Commercial (h/f) au sein de notre agence située à Saint-Jean-de-Maurienne (73300).

Dans le cadre d'un contrat de 18 mois débutant ASAP.

Rattaché(e) directement au Responsable d'agence, vos missions seront au cœur de notre développement commercial. Vous aurez pour rôle principal de conseiller nos clients et de leur proposer nos solutions de location de matériels adaptées à leurs besoins. En parallèle, vous assurerez la coordination de l'ensemble de l'administratif commercial indispensable au bon fonctionnement de notre activité.

Nous recherchons une personne dynamique, organisée et dotée d'un excellent sens du relationnel pour intégrer notre structure et contribuer à notre réussite commune.

Le profil recherché

Pour accompagner le développement de nos activités, nous recherchons un(e) Commercial(e) dynamique et orienté(e) résultats, doté(e) d'un excellent sens relationnel.

Le candidat idéal justifie d'une expérience significative dans la vente et la conquête de nouveaux marchés. Vous faites preuve d'une grande autonomie ainsi que d'une réelle capacité à convaincre et à fidéliser une clientèle exigeante.

Une formation de niveau Bac+2 à Bac+5 en commerce ou management est vivement appréciée. Nous accordons une importance particulière à votre tenacité, votre sens de la négociation et votre capacité à travailler en équipe pour atteindre les objectifs fixés.

Votre maîtrise des outils de gestion de la relation client (CRM) et votre aisance à l'oral sont des atouts déterminants pour réussir à ce poste.