

Responsable commercial en agencement (H/F)

69570 DARDILLY [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



 01/10/2026

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Le cabinet de recrutement ACTUAL est une entreprise renommée dans le domaine du recrutement. Il se distingue par son expertise et son engagement envers ses clients et candidats.

Nous croyons fermement que chaque individu a un potentiel unique à offrir, et c'est pourquoi nous mettons tout en œuvre pour créer des opportunités enrichissantes tant pour les entreprises que pour les candidats.

Le poste

Le cabinet de recrutement ACTUAL recherche pour le compte de son client un responsable commercial en agencement H/F en CDI.

Poste basé à Dardilly (69).

Vous intégrez une PME spécialisée dans l'étude, la conception et la pose de mobilier en agencements d'espaces commerciaux.

Vous managez l'équipe commerciale et développer durablement le chiffre d'affaires en sécurisant le portefeuille clients existant et en développant de nouveaux marchés.

Vous serez chargé(e) du développement commercial, du management de l'équipe, du pilotage de la performance, de la gestion de l'amélioration continue et de la gestion en directe de certains affaires.

1/Définir et piloter la stratégie commerciale - Développer les comptes stratégiques - Identifier de nouveaux marchés et opportunités - Participer aux négociations majeures.

2/Suivre les indicateurs commerciaux - Veiller à la qualité du reporting - Assurer l'équilibre entre volume d'affaires, marge et capacité de production - Prioriser les appels d'offres et dossiers stratégiques.

3/Définir les objectifs individuels et collectifs - Accompagner la montée en compétence des équipes

4/Standardiser les méthodes commerciales - Développer les outils de vente et de suivi - Structurer le pipeline commercial.

Rémunération selon profil entre 3500€ et 4000€ brut de base + voiture de fonction

Le profil recherché

Vous êtes titulaire d'une formation commerciale Bac +2 à Bac +5.

Vous disposez d'une expérience significative en commerce et management dans l'univers de l'agencement, de la menuiserie, du mobilier sur mesure ou de l'aménagement d'espaces commerciaux.

Votre expérience vous permet d'avoir une bonne connaissance des matériaux, des techniques de fabrication et de pose ainsi que la maîtrise de la lecture de plans et des outils bureautiques.

Expérience confirmée en management commercial BtoB.
Bonne connaissance du secteur agencement / retail.
Forte capacité de négociation.
Leadership et culture du résultat.
Vision stratégique et sens du terrain.