

Assistant adv btob (H/F)

94700 MAISONS ALFORT [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 24/08/2026

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 3 mois

L'entreprise

Notre client, expert reconnu depuis 29 ans dans la vente de matériel spécialisé en audiologie, s'appuie sur l'expertise de notre réseau national fort de 600 agences, 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement pour accompagner sa croissance dans le secteur du commerce de gros de produits pharmaceutiques.

Le poste

Vous êtes organisé(e), rigoureux(se) et possédez un excellent sens du relationnel ? Nous recherchons pour notre client, dans le cadre d'une création de poste, un(e) Assistant(e) Administration des Ventes (H/F) à Maisons-Alfort (94700).

Vos missions :

Au sein d'un environnement B to B, vous serez en charge de la gestion complète du cycle client, du traitement des demandes jusqu'à la facturation.

Accueil et gestion téléphonique en relation directe avec les client et le service commerciale.

Polyvalent(e) et doté(e) d'une réelle aisance téléphonique, vous saurez gérer vos priorités avec efficacité et curiosité.

Informations sur le contrat :

Il s'agit d'une mission d'une durée de 3 mois débutant le 24 août 2026.

Vous travaillerez sur une base de 39 heures par semaine.

Rémunération : 2 000€/ Brut mensuel

Rejoignez une équipe dynamique et apportez votre expertise à une structure en plein développement !

Le profil recherché

Pour exceller en tant qu'Assistant administration des ventes (h/f), nous recherchons une personne dotée d'un excellent sens de l'organisation et d'une grande rigueur administrative.

Le candidat idéal justifie idéalement d'une première expérience réussie et possède une maîtrise opérationnelle de l'outils SAP ainsi qu'une aisance confirmée avec les logiciels de gestion commerciale.

Doté d'un excellent sens du relationnel, vous faites preuve d'une réelle capacité à gérer les priorités tout en garantissant un suivi client irréprochable.

Une formation de niveau Bac+2 en gestion ou commerce ou gestion PME constitue un atout majeur pour mener à bien vos missions.

Vous êtes reconnu pour votre esprit d'équipe, votre réactivité et votre volonté d'apporter une contribution positive à la fluidité de nos processus de vente.