

Commercial (H/F)

17100 SAINTES [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap



2000 / Mois



L'entreprise

Notre client, expert dans le secteur de la fabrication de peintures, vernis, encres et mastics, s'appuie sur le réseau Actual et ses 600 agences, ses 3 écoles de formation et ses 3 cabinets de recrutement pour accompagner ses besoins en compétences grâce à l'expertise de ses 3550 collaborateurs.



Le poste

Vous êtes un passionné de la vente et vous recherchez un nouveau défi professionnel ? Actual recherche un Commercial (h/f) dynamique pour rejoindre une entreprise en plein essor basée à Saintes (17100).

Pour ce poste, **vos missions seront :**

- **Vente de produits chimiques en BtoB** pour des secteurs variés tels que l'hôtellerie, l'aéronautique, et l'industrie.
- Assurer le suivi client et **développer le chiffre d'affaires** dans votre secteur géographique.
- **Prospecter de nouveaux clients** et identifier leurs besoins.
- Apporter des solutions adaptées.
- Établir une relation de confiance et de pérennité avec vos clients.

Profitez de nombreux avantages : voiture de fonction, téléphone professionnel, et un variable sur chiffre d'affaires. Vous effectuerez des déplacements journaliers dans les départements limitrophes, sans découcher.

Ce contrat à temps plein et débutera en septembre 2026. Rejoignez une équipe bienveillante et donnez un nouvel élan à votre carrière avec Actual !



Le profil recherché

- Diplômé dans une **filière commerciale et/ou technique**
- *Une expérience réussie d'au moins 2 ans* dans la vente auprès des professionnels.
- Nous recherchons des **personnalités engagées et motivées par le challenge**
- Goût du terrain avec une **expérience réussie en BtoB**
- Mental de conquérant, résilience et forte aisance relationnelle