

Tecitinérant (H/F)

34000 MONTPELLIER [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 27/07/2026

 Durée : 4 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 13 / Heure

L'entreprise

Aujourd'hui, l'agence ERGOS ACTUAL INSERTION Montpellier recherche un Technico-Commercial Itinérant H/F sur Montpellier ! ERGOS ACTUAL INSERTION recrute pour une société implantée et reconnue sur son territoire, de nombreux avantages pour les salariés et un bon climat au sein de ses équipes font de cette société une entreprise très attractive. ERGOS ACTUAL INSERTION, c'est Céline, Arij, Laetitia et Marie-Claire qui sont à votre écoute pour vous aider dans votre recherche d'emploi et vos projets professionnels ! Devenir collaborateur intérimaire chez nous vous assure de nombreux avantages : CSE, livret d'épargne jusqu'à 12%, mutuelle...

Le poste

ERGOS ACTUAL INSERTION , numéro 1 de l'Entreprise de Travail Temporaire d'insertion Nous recrutons et suivons des jeunes peu qualifiés, seniors, familles monoparentales, des personnes en situation de handicap, des demandeurs d'emploi longues durée. Chaque intérimaire est individuellement suivi par un Chargé d'insertion tout au long de son parcours, l'objectif étant de trouver un emploi stable. Notre agence ERGOS ACTUAL INSERTION recherche un Technico-Commercial Itinérant H/F pour l'un de nos client spécialisé dans la distribution d'EPI

Rattaché(e) au Responsable de Département Equipements de Protections Individuelles, vous rejoignez une équipe de 5 collaborateurs soudés, qui vous accompagnera tout au long de votre parcours d'intégration. À ce titre, vous : Avez pour objectif le développement du chiffre d'affaires sur notre gamme de produits EPI, Identifiez et qualifiez les besoins des clients, Détectez de nouvelles opportunités afin de développer de nouveaux clients, Apportez les solutions et orientez les choix sur nos produits, Assurez le suivi des affaires jusqu'au déroulement final en collaboration avec l'équipe interne.

Le profil recherché

Vous êtes issu(e) d'une formation technique en Equipement de Protections Individuelles et commerciale et justifiez d'une expérience de 3 à 5 ans sur un poste similaire auprès d'une clientèle industrielle. Vous êtes reconnu(e) pour votre aisance relationnelle, votre organisation, votre dynamisme, votre ténacité et vos talents de négociateur/rice. Vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation et savez élaborer un argumentaire persuasif. Vous possédez de bonnes bases techniques en Equipement de Protection Individuelle et avez une première connaissance du marché (prix et concurrence). Vous êtes attiré(e) par le négoce professionnel et vous justifiez d'une expérience réussie dans une activité similaire.