

Assistant commercial autres (H/F)

29000 Quimper [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 23/08/2026

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'agence Actual Quimper collabore avec une entreprise spécialisée dans les travaux de maçonnerie générale et gros œuvre de bâtiment, forte d'un réseau de 600 agences et 3550 collaborateurs.

Le poste

Poste : Assistant Commercial (H/F)

Nous recherchons un Assistant Commercial dynamique pour rejoindre l'équipe à Quimper (29000). Vous jouerez un rôle essentiel en assurant les missions suivantes :

- Accueil physique et téléphonique des clients
- Rédaction des devis et accompagnement jusqu'à la vente
- Organisation du Service Après-Vente
- Gestion des achats et suivi des approvisionnements
- Planification des chantiers et interventions
- Facturation et vérification des règlements
- Réception et règlement des factures fournisseurs

Une formation produits sera assurée, tant en interne qu'avec nos fournisseurs.

Travail du mardi au samedi, temps complet (35 heures/semaine). Possibilité d'aménagement des jours travaillés. Le contrat peut débuter le 15 juin 2026.

Ce poste est proposé par notre agence de recrutement renommée, dédiée à vous offrir des opportunités de carrière enrichissantes.

Rejoignez-nous pour une aventure professionnelle épanouissante et stimulante !

Le profil recherché

Le poste recherché est Assistant commercial (autres) (h/f). Le candidat idéal doit posséder plusieurs compétences essentielles.

Il est attendu que le candidat ait une excellente maîtrise des outils bureautiques, en particulier des logiciels de traitement de texte et des tableurs.

Une expérience préalable en gestion de la relation client est fortement souhaitée, afin d'assurer une communication fluide et efficace avec les clients et partenaires.

Le candidat doit démontrer une capacité à travailler en équipe tout en étant autonome, avec une aptitude à s'adapter rapidement aux changements.

Une bonne connaissance des techniques de vente est également requise pour identifier les opportunités et contribuer au développement commercial.

Enfin, le candidat doit avoir une excellente communication orale et écrite en français pour garantir la qualité des échanges professionnels.