

Technico commercial b to b (H/F)

59790 RONCHIN [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent est le spécialiste européen en Acquisition et Évaluation de talents d'Actual group, 5e acteur de l'emploi et du travail en France. Depuis plus de 20 ans, nos consultants experts IT/Digital accompagnent entreprises et candidats avec des modalités sur mesure : CDI, CDD, Intérim, Freelance, Management de transition ou Prestation de services. Notre équipe recrute pour son client spécialiste dans la fabrication de broyeurs et le négoce de matériels et d'outillage pour les professionnels des espaces verts , un(e) technico commercial basé(e) à Lille

Le poste

Au sein de l'équipe, vous gérez et développez le portefeuille de clients professionnels (Collectivités, Paysagistes, élagueurs, Esat, Golf) pour les secteurs: 59, 02, 08, 10 et 51

- La prospection et le développement du portefeuille client n'ont plus de secrets pour vous. Vous aimez écouter, promouvoir, apporter des solutions aux clients.
- La fidélisation clients est pour vous un mot d'ordre, vous vous positionnez comme véritable partenaire de vos clients.
- Vous mettez un point d'honneur pour répondre à la satisfaction client lors de la gestion des litiges et du SAV produits.

Le client vous propose :

- un métier passionnant auprès de clients et d'une équipe passionnés
- un contrat CDI en temps plein (lundi au vendredi)
- une rémunération fixe ainsi que des primes de performance mensuelles et annuelles
- un véhicule de service, une tablette et téléphone portable pour vous accompagner au quotidien

Le profil recherché

Le poste est fait pour vous si :

- vous aimez le commerce et le client
- vous avez une expérience probante dans le B to B
- les techniques de vente et la négociation font partie intégrante de vos compétences
- vous êtes capable de vous organiser et de tenir vos engagements