

Vendeur pole agricole (H/F)


31390 CARBONNE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 60 jours

L'entreprise

L'entreprise partenaire de l'agence Actual Carbonne, située au 71 rue Lucien Cassagne, 31390 Carbonne, bénéficie du soutien d'un réseau de 600 agences, 3 écoles de formation, 3 cabinets de recrutement et 3550 collaborateurs.

Le poste

Poste : Vendeur pôle agricole (h/f)

Rejoignez notre équipe dynamique ACTUAL CARBONNE.

Nous recherchons une personne ayant une connaissance en agriculture pour :

Assurer l'accueil et le conseil clientèle, vendre nos produits et services, gérer les encaissements et les opérations de caisse.

Dynamiser les rayons en gérant les stocks, le rangement et l'entretien, tout en garantissant la satisfaction client.

Contribuer à la tenue du magasin en respectant les réglementations et en assurant la sécurité des personnes et des biens.

Conduire des chariots élévateurs pour la manutention sur le site.

Participer à l'amélioration continue de la performance commerciale et à l'animation des saisonniers.

Appuyer le manager dans la gestion du magasin.

Nous offrons une opportunité unique de développer vos compétences dans un environnement stimulant. Rejoignez-nous pour faire partie d'une équipe engagée et passionnée.

Pour postuler, contactez l'agence responsable de cette offre. Nous avons hâte de vous rencontrer !

Le profil recherché

Pour le poste de Vendeur pôle agricole (h/f), nous recherchons un candidat qui possède les compétences suivantes :

Connaissance des produits agricoles : Le candidat doit avoir une compréhension approfondie des produits agricoles pour conseiller efficacement les clients.

Compétences en vente : Une expérience confirmée en techniques de vente est essentielle pour atteindre les objectifs commerciaux.

Communication efficace : Le candidat doit être capable de communiquer clairement et de manière persuasive avec les clients et les membres de l'équipe.

Gestion de la relation client : La capacité à établir et à entretenir des relations solides avec les clients est cruciale pour ce rôle.

Adaptabilité : Le candidat doit être flexible et capable de s'adapter aux changements rapides dans le secteur agricole.

Nous cherchons un individu motivé, passionné par le secteur agricole, et prêt à relever des défis pour contribuer au succès de notre entreprise.