

Commercial(e) en alternance (H/F)

69124 COLOMBIER SAUGNIEU [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 01/09/2026

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 24 mois

L'entreprise

Dans le cadre de sa campagne annuelle d'alternance et pour la rentrée 2026, notre école recrute pour l'une de ses entreprises partenaires, **un(e) Commercial(e) (H/F) en alternance pour un BTS NDRC.**

Située à Lyon 9ème, deux pas du métro Gorge de Loup, et associée au Groupe Actual, l'**ESUP Lyon**, acteur majeur de l'enseignement supérieur depuis plus de 30 ans, accueille des étudiants en BTS et en Bachelor.

ESUP Lyon : 04 72 68 78 30 / lyon@esup.fr

Le poste

Notre client recherche, un groupe spécialisé dans la qualité de l'air et reconnu pour la qualité de ses prestations auprès d'une clientèle professionnelle, recherche un(e) commercial(e) en alternance pour renforcer l'équipe.

Rattaché(e) au directeur de l'agence, vous prenez en charge le développement commercial sur un secteur géographique défini, avec pour unique objectif la conquête de nouveaux clients. À ce titre, vous serez amené(e) à : Prospecter activement votre secteur (téléphone, terrain, réseaux) Décrocher des rendez-vous commerciaux auprès de prospects qualifiés Visite Technique des installations pour établissement des devis Élaborer et présenter des devis adaptés aux besoins clients Conclure de nouvelles commandes et signer de nouveaux contrats Atteindre des objectifs quantifiés sur les RDV, devis et commandes Gestion administrative de son portefeuille client

Le profil recherché

Vous êtes en terminale ou titulaire d'un bac, et vous souhaitez poursuivre (ou reprendre) vos études en alternance ? Intégrez un BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC) à l'ESUP Lyon. Doté(e) d'un excellent relationnel, rigoureux(se) et efficace, vous êtes motivé(e) pour évoluer dans un environnement dynamique au contact des clients ? Postulez dès maintenant ! Pour en savoir plus sur la formation BTS NDRC, [cliquez ici](#).

Goût prononcé pour la prospection et le développement commercial Dynamisme, autonomie et persévérance face aux objectifs Bon relationnel et aisance à l'oral et à l'écrit, travail en équipe Permis B requis