


Alternance business developer (H/F)

35000 RENNES [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat d'apprentissage

 01/09/2026

 Durée : 12 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

A propos de ESUP RENNES : Dans le cadre de sa campagne annuelle d'alternance et pour la rentrée 2026, notre entreprise partenaire recrute son/sa futur(e) alternant(e) en contrat d'apprentissage dans le cadre du Bachelor Commerce et Marketing. Située à Rennes depuis plus de 30 ans et associée au Groupe Actual, l'ESUP Rennes, Ecole Supérieure de Commerce et de Management, forme chaque année plus de 500 étudiants en BTS, BACHELOR et MASTÈRE. Une équipe bienveillante, des formateurs professionnels qui vous accompagneront dans la réussite de votre diplôme et votre alternance.

Le poste

L'école de commerce ESUP RENNES recherche pour une entreprise partenaire : un commercial en alternance, pour un contrat d'un an (Bac+3 ou Bac+5).

L'entreprise partenaire Rejoignez notre équipe dynamique en tant que Business Developer en alternance et développez vos compétences dans un environnement stimulant et innovant ! est un organisme de formation commerciale qui forme des commerciaux et dirigeants aux meilleures techniques de vente et de prospection B2B.

Les missions sont les suivantes :

- Identifier les bonnes cibles : repérer les entreprises et les décideurs
- Trouver les coordonnées des bons interlocuteurs pour décrocher les lignes directes.
- Décrocher des rendez-vous par téléphone
- Préparer et structurer les rendez-vous commerciaux : recherche sur le prospect, personnalisation du discours, anticipation des objections.
- Participer aux rendez-vous clients en visio ou en présentiel sur Rennes et sa périphérie pour comprendre le déroulé d'une découverte, d'une proposition et d'un closing.
- Contribuer à la rédaction de propositions commerciales et de supports de présentation.
- Nourrir et challenger le pipeline en gardant un CRM impeccable.

Selon ton évolution, ton énergie et ta curiosité, d'autres facettes de notre structure s'ouvrent à toi : ingénierie pédagogique, marketing de contenu, développement de partenariats, réseaux sociaux...

Rejoignez une équipe dynamique en tant que Business Developer en alternance et développez vos compétences dans un environnement stimulant et innovant !

Le profil recherché

Le profil qu'on recherche :

Rigueur et discipline : un CRM impeccable, des relances suivies à la lettre, rien qui passe entre les mailles.

Curiosité dévorante : tu es à l'affût de l'actu, tu adores LinkedIn, tu sais ce qui bouge sur ton marché avant tout le monde.

Dynamisme et enthousiasme : tu as l'énergie qui fait décrocher les rendez-vous et avancer les choses.

Un vent de fraîcheur : tu apportes ta personnalité, tes idées et ton énergie à une équipe qui en redemande.

Tu prépares un Bac+3 ou un Bac+5 et de préférence véhiculé.