

Conseiller immobilier (F/H)

35000 RENNES [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 29000 / An

L'entreprise

L'agence Actual collabore avec une entreprise familiale fondée en 1985, spécialisée dans l'immobilier, qui a su se développer avec ambition en couvrant l'ensemble des métiers du secteur.

Cette entreprise saura vous faire monter en compétences grâce à leur accompagnement et l'ensemble des formations métiers prévues

Le poste

Titre du Poste : Conseiller Immobilier (h/f)

Type : Poste en CDI

Lieu : RENNES 35000

Nous recherchons pour un de nos clients, acteur incontournable du secteur Immobilier Breton, des Conseillers Immobilier H/F sur Rennes et périphérie. Vous évoluerez sous le statut VRP.

Missions :

Rejoignez une équipe dynamique et participez activement à la prospection sur votre secteur géographique.

Vous serez en charge des estimations de biens, de la réalisation des visites, et de la négociation avec les vendeurs et potentiels acquéreurs.

Vous accompagnerez vos clients au quotidien, de la prise de mandat à la signature de l'acte authentique, tout en animant votre réseau.

Profil recherché :

Notre client privilégie avant tout les qualités humaines et la fibre commerciale. Votre excellent sens relationnel, votre soif d'apprendre et votre grande ténacité seront vos meilleurs atouts. Une première expérience commerciale en BtoC est un atout pour votre candidature.

Détails du contrat :

Démarrage prévu Fin Août, en temps complet de 35 heures/semaine.

Salaire : 20 000 € annuel (fixe)+ variables + indemnités kilométriques

Rejoignez cette entreprise et développez votre carrière dans un environnement stimulant et gratifiant !

Le profil recherché

Pour le poste de Conseiller Immobilier (h/f), nous recherchons un candidat doté d'excellentes compétences interpersonnelles et d'une capacité remarquable à conclure des accords. Le candidat idéal doit posséder une expérience éprouvée en négociation et démontrer une aptitude à développer des stratégies efficaces pour atteindre les objectifs commerciaux.

Il est essentiel que le candidat ait une maîtrise avancée des techniques de persuasion et de communication. Une connaissance approfondie du marché et une capacité à analyser les tendances actuelles sont également requises.

Le profil recherché doit être capable de travailler de manière autonome tout en collaborant efficacement avec les équipes internes pour maximiser les opportunités de croissance. Une expérience significative dans un rôle similaire et une passion pour les relations clients sont fortement souhaitées.

En résumé, le candidat idéal est un négociateur expérimenté avec une approche orientée résultats, prêt à relever des défis et à contribuer activement au succès de l'équipe et de l'entreprise.