

Responsable location/commercial (H/F)

59320 HALLENES LEZ HAUBOURDIN [Accéder à l'annonce en ligne](#)


 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 1 mois

 € 14.75 / Heure

L'entreprise

Rejoignez le groupe **ACTUAL**, entreprise de travail temporaire basée à Haubourdin, qui accompagne ses intérimaires sur des missions sécurisées et valorisantes. Nous veillons à ce que chaque mission se déroule dans un cadre sûr et professionnel, en valorisant l'expérience et les compétences de nos intérimaires.

Notre client est une entreprise reconnue dans le **secteur de la location de matériels professionnels**, intervenant auprès d'une clientèle variée composée de professionnels du bâtiment, de l'industrie, des collectivités et des services.

Dans le cadre de son développement, l'entreprise recherche un Responsable de Location / Commercial Sédentaire afin de renforcer son équipe, avec une possibilité d'embauche en CDI après une première période en intérim.

Avantages proposés :

- Fourniture complète des équipements de protection individuelle (EPI) ;
- Indemnités de Fin de Mission (10 % IFM) et Congés Payés (10 % CP) pour chaque contrat ;
- Possibilité de bénéficier d'un Compte Épargne Temps (CET) rémunéré à 12 % par an ;
- Chèques cadeaux liés à la fidélité et au parrainage ;
- Opportunités de missions régulières pour développer vos compétences et votre expérience professionnelle.

Le poste

Poste : Responsable de Location/Commercial Sédentaire (H/F)

En tant que Responsable de Location / Commercial Sédentaire, vous êtes l'interlocuteur privilégié des clients et contribuez au développement commercial de l'agence.

Vos principales missions seront les suivantes :

- Accueillir les clients en agence et par téléphone, identifier leurs besoins et les conseiller sur les solutions de location adaptées ;
- Établir les devis, les offres commerciales et les contrats de location conformément à la politique tarifaire de l'entreprise ;
- Négocier les prestations et promouvoir les services complémentaires proposés ;
- Participer aux actions de prospection et de fidélisation auprès des clients et prospects ;
- Assurer le suivi administratif des dossiers, des commandes, des devis et de la facturation ;
- Gérer les litiges, les relances clients et garantir la qualité du service apporté ;
- Coordonner les priorités commerciales avec l'atelier, les chauffeurs et les autres services de l'agence ;
- Participer à l'organisation des tournées et au suivi logistique selon les besoins ;
- Veiller au bon approvisionnement, à la mise en valeur des produits et à la propreté de l'espace d'accueil ;
- Participer aux inventaires et au respect des procédures qualité, sécurité et environnement.
- Polyvalent(e), vous pourrez également être amené(e) à participer à des actions commerciales, des événements professionnels, des missions transverses ou à accompagner l'intégration de nouveaux collaborateurs.

Le profil recherché

Vous justifiez idéalement d'une première expérience en relation client, commerce sédentaire, administration des ventes ou dans un environnement technique.

Nous recherchons une personne :

- Dotée d'un excellent sens du service client ;
- À l'aise au téléphone et dans les échanges commerciaux ;
- Organisée, rigoureuse et capable de gérer plusieurs dossiers simultanément ;
- Ayant une fibre commerciale et un goût pour la négociation ;
- Maîtrisant les outils informatiques et les logiciels de gestion ;
- Polyvalente et appréciant le travail en équipe ;
- Sensible au respect des procédures qualité et sécurité.

Une connaissance du secteur de la location de matériels, du BTP ou de l'industrie constitue un véritable atout.

Vous recherchez un **poste stable** offrant de réelles perspectives d'évolution et la possibilité d'intégrer durablement une entreprise reconnue ? ***Cette opportunité est faite pour vous !***
Rejoignez une équipe dynamique où votre sens du service et votre implication seront pleinement valorisés.