

## Responsable d'agence (H/F)

38000 GRENOBLE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 30000 / An

### L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - intérim et recrutement, acquisition de talents, développement des compétences, conseil RH - le groupe est n°1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 000 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 130 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,45 milliard en 2025**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

### Le poste

**Actual Experts Technologies Industrielles** est une division du Groupe Actual, spécialisée dans le recrutement et l'intérim de profils techniques et rares dans le secteur industriel.

Nous recrutons actuellement un **Responsable d'agence H/F** pour notre agence de **Grenoble**.

Notre expertise couvre divers domaines tels que **l'aéronautique, l'automobile, la chimie, le naval, la mécanique générale, l'automatisme, l'électronique, l'informatique industrielle, la recherche et développement, ainsi que la maintenance industrielle**.

En tant que Responsable d'Agence, vous serez le véritable pilote de votre centre de profit. Vos principales responsabilités incluent :

- **Développement commercial** : Identifier et prospecter de nouveaux clients, fidéliser et développer le portefeuille existant.
- **Gestion et pilotage de l'agence** : Assurer la rentabilité et la croissance de l'agence en définissant et mettant en œuvre la stratégie commerciale.
- **Management d'équipe** : Encadrer, animer et faire monter en compétences votre équipe de consultants et chargés de recrutement.
- **Relation clients et recrutement** : Être l'interlocuteur privilégié des entreprises partenaires et veiller à la qualité des recrutements et du suivi des intérimaires.
- **Gestion administrative et financière** : Suivre les indicateurs de performance, optimiser les processus et garantir le respect des obligations réglementaires

## Le profil recherché

- Vous êtes un véritable manager dans l'âme avec un fort tempérament commercial ? Alors ce poste est fait pour vous !
- Vous avez d'excellentes compétences en gestion d'équipe et en développement commercial.
- Vous avez un fort sens du résultat, leadership et capacité à fédérer.
- Vous maîtrisez les outils informatiques et des KPIs de gestion d'agence.
- Une connaissance du secteur industriel serait un vrai plus.

## Pourquoi nous rejoindre ?

- Un environnement stimulant et évolutif.
- Un package attractif avec une rémunération fixe, un variable déplafonné et des perspectives d'évolution.
- Un CRM et des outils de sourcing performants pour réussir dans votre mission
- Une formation initiale et continue sur le monde du recrutement
- De nombreux avantages (tickets restaurant, mutuelle, RTT, prime)
- Voiture de fonction et une carte essence.