

## Chargé d'affaires opportunité (F/H)

97354 REMIRE MONTJOLY [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 6 mois

 € 2500 / Mois

### L'entreprise

L'agence située à Remire-Montjoly fait partie d'une vaste entreprise comptant 600 agences, 3 écoles de formation, 3 cabinets de recrutement et un effectif de 3550 collaborateurs.

### Le poste

Poste : Chargé d'affaires (h/f)

Nous recrutons un(e) Chargé d'affaires pour rejoindre notre équipe dynamique à Rémire Montjoly. Ce poste est une opportunité exceptionnelle de contribuer à la croissance et à la fidélisation de notre portefeuille client.

Vos principales missions incluent la gestion et le développement des contrats de maintenance en courant faible, intrusion, contrôle d'accès et vidéosurveillance. Vous serez également responsable de la gestion des chantiers et d'une équipe de 4 techniciens, tout en assurant la logistique et les aspects financiers.

Vous aurez l'opportunité de négocier des solutions techniques et financières avec nos clients, ainsi que d'identifier et sélectionner des fournisseurs et sous-traitants de confiance. Vous élaborerez et adapterez des propositions commerciales tout en assurant un suivi de qualité.

Ce contrat à durée déterminée de 6 mois débutera le **29** juin 2026. Il s'agit d'un poste à temps plein avec une rémunération attrayante de 2500 € mensuels.

Rejoignez-nous pour une carrière enrichissante et un environnement professionnel stimulant.

Contactez dès maintenant notre agence de recrutement pour plus d'informations sur cette opportunité passionnante.

### Le profil recherché

Le poste de Chargé d'affaires (h/f) requiert un candidat avec une solide formation académique. Le niveau d'étude exigé est un Titre de niveau III - Bac +2 - BTS, DUT ou équivalent, assurant une base théorique solide et des compétences pratiques essentielles.

En termes d'expérience, le candidat idéal possède entre 3 à 5 ans d'expérience dans un rôle similaire. Cette expérience démontre une capacité éprouvée à gérer efficacement les projets et à assurer la satisfaction des clients.

Les compétences clés pour ce poste incluent la gestion de projet, la négociation commerciale et la capacité à travailler en équipe. La maîtrise de ces compétences est cruciale pour réussir et progresser au sein de l'entreprise.