

Conseiller commercial (H/F)

44119 TREILLIERES [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre client est une agence Française de communication digitale qui accompagne principalement les TPE et PME dans le développement de leur visibilité en ligne grâce à la création de sites web, le référencement naturel (SEO), la publicité en ligne (SEA/Google Ads), la gestion des réseaux sociaux et le conseil en stratégie digitale.

Le poste

Missions clés

- Détection et qualification de prospects BtoB
- Gestion du cycle de vente complet : prospection, rendez-vous, négociation, signature
- Conseil auprès des dirigeants de TPE/PME sur leur stratégie digitale

Le profil recherché

- **Véritable chasseur : prospection, négociation et closing**
- Goût du terrain, forte orientation résultats et résilience face au refus
- Capacité à créer une relation de confiance durable avec les clients
- Esprit d'équipe, énergie positive et culture de la performance

Package & attractivité

- CDI PE 3 mois renouvelable 1 fois
- 1 950€ brut en fixe + variable déplafonné (pourcentage du CA mensuel versement à M+1),
- Rémunération moyenne : 3 000 à 5 000 € brut/mois Les meilleurs entre 6 000 et 8 000€ brut,
- En option : 300€ par mois d'avance de frais versée sur les 3 premiers mois
- Véhicule de fonction OU Véhicule de société OU utilisation de son propre véhicule (avec indemnité kilométrique de 350€ par mois) + dans les trois cas : carte essence et télépéage
- PC, téléphone,
- 11 RTT/an, tickets restaurant, mutuelle/prévoyance
- Webco Academy+ accompagnement terrain
- Challenges réguliers, afterworks, séminaire annuel et perspectives d'évolution