

Chargé d'affaires cvc tertiaire (F/H)

31240 L UNION [Accéder à l'annonce en ligne](#)



06/07/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 44000 / An

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5 ème acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation. Depuis plus de 20 ans, nos consultants spécialisés au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services

Le poste

Directement rattaché au Responsable d'Agence, vous intervenez durant toutes les étapes du chantier dans le respect de notre politique de satisfaction client.

Au sein de l'activité Travaux, vous intervenez en : froid, climatisation (détente directe, groupe d'eau glacée, traitement d'air), plomberie et chauffage.

Garant de la satisfaction clients, vous :

Participez à la démarche commerciale active initiée par votre Responsable d'Agence, auprès essentiellement de prospects Répondez aux sollicitations des clients gré à gré et/ou à des appels d'offres avec l'appui de nos Techniciens Bureau d'Études Prenez en charge le développement technique de projets Accompagnez les équipes ou sous-traitants dans l'avancement du chantier Garantissez la santé financière de vos chantiers et travaillez sur la situation de ces derniers. Vous supervisez des chantiers chez nos clients professionnels, principalement en milieu tertiaire, résidentiel et commercial et mettez en avant les savoir-faire de l'entreprise.

Vous veillez à agir et faire agir dans le respect des règles d'hygiène et de sécurité.

Le profil recherché

De formation dans le domaine Génie Climatique ou autodidacte expérimenté(e), vous justifiez d'une expérience similaire. **Des compétences techniques :** Très bonne connaissance du secteur d'activité de l'entreprise Connaissance des techniques de gestion de projet Maîtrise des méthodes de développement commercial Bonnes connaissances des techniques de rédaction de propositions commerciales et de contrats Connaissances juridiques en marchés privé et public

Savoir-être et soft-skills : Polyvalence Autonomie Capacités d'adaptation Organisation Sens de l'écoute et de communication Diplomatie Sens de la négociation Disponibilité Esprit d'équipe Capacité à travailler au sein d'équipes pluridisciplinaires